

# Togo - Enquête de prévision macroéconomique (2018)

**Direction générale des études et analyses économiques**

Rapport généré le: September 22, 2025

Vous pouvez consulter notre catalogue de données sur:

<http://160.242.193.218/nada/index.php>

## Identification

### ID DE L'ENQUÊTE

TGO-DGEAE-EPM-2018-001

### TITRE

Enquête de prévision macroéconomique (2018)

### SOUS-TITRE

Aucun

### ABRÉVIATION OU ACRONYME

EPM 2018

### TITRE TRADUIT

Aucun

### PAYS

Nom	Code pays
TOGO	TGO

### TYPE D'ÉTUDE

Enquête sur les entreprises [en/oth]

### INFORMATION SUR LA SÉRIE

Sixième édition de l'enquête de prévision macroéconomique

### RÉSUMÉ

Cette enquête a pour objectif principal de contribuer à une meilleure estimation et prévision des agrégats macroéconomiques à travers la collecte des données auprès des entreprises et la mise en place d'un dispositif de suivi régulier et permanent de l'activité économique.

Les résultats de cette édition 2018 de l'enquête de prévision macroéconomique montrent que le niveau de production en 2017 a connu un taux de croissance de 3,2% contre une progression de 4,8% du PIB en termes nominaux (BCEAO, 2019). L'analyse des résultats prévoit un ralentissement du niveau d'activité en 2018, avec un taux de croissance annuel de la production projeté à 2,7%. Ce ralentissement de l'activité économique pour l'année 2018 a été également prévu dans le rapport sur les perspectives économiques en Afrique selon lequel les recrudescence des protestations politiques ralentissant l'activité économique depuis août 2017 pourrait entraîner une révision à la baisse de la croissance estimée pour 2017 et projetée pour 2018 et 2019 (Banque Africaine de Développement, 2018). Le secteur privé est particulièrement affecté par les effets de cette crise socio-politique que traverse le pays. Selon une enquête de la Chambre du commerce et de l'industrie du Togo auprès de 912 entreprises, 82,8 % d'entre elles ont récemment déclaré voir leurs résultats chuter depuis le début de la crise (MANLAN, 2018).

Le niveau global d'investissement a régressé de 17% en 2017 selon les résultats de l'enquête tandis que les crédits à l'économie ont progressé de 2,1% en 2017 (BCEAO, 2019). Cette situation serait en grande partie due à la forte baisse du niveau d'investissement sur fonds propre en 2017 de l'ordre de 39,7% bien que les investissements sur emprunts bancaire aient progressé. En effet, la contribution des financements sur fonds propres est passée de 72,7% en 2016 à 49,3% en 2017 tandis que la contribution des banques au financement de l'économie passe de 24,5% en 2016 à 44,5% en 2017. Les prévisions pour 2018 montrent une régression de 0,6% du niveau d'investissement tandis que la contribution des ressources bancaires au financement de l'investissement continuerait de progresser, passant à 45,3% contre 51,3% pour les investissements sur fonds propres.

Les exportations effectuées par l'ensemble des secteurs secondaire et tertiaire ont connu une baisse de 7% en 2017 contre une baisse de l'ordre de 2,9% pour les biens et services importés en 2017. Selon le rapport sur les perspectives économiques en Afrique 2018 de la Banque Africaine de développement, le faible niveau d'inflation (avoisinant zéro (-0,3 %) en 2017), combinée à une forte appréciation du franc CFA, devrait avoir un impact négatif sur les exportations du Togo (Banque Africaine de Développement, 2018).

Par ailleurs, les données issues des balances des paiements montrent une baisse de l'ordre de 1,4% des exportations contre une baisse de l'ordre de 14,7% pour les importations des biens et services en 2017 (BCEAO, 2019). Bien que les deux résultats montrent des baisses des importations et exportations en 2017, les niveaux de baisses varient d'une source à l'autre, potentiellement en raison des variations des éléments non couverts par l'enquête de prévision macroéconomique et

pris en compte dans les estimations au niveau des balances des paiements tels que le secteur primaire et les ajustements relatifs aux commerces non contrôlés qui restent importants.

Pour l'année 2018, il est attendu une baisse de 0,3% des exportations et une hausse de 1,7% des importations. Le taux de couverture (rapport entre l'exportation et l'importation) en 2018 est de 79,4% contre 81% en 2017, soit une régression de 1,6 point de pourcentage.

S'agissant du chiffre d'affaires, le taux de croissance se contracterait de 1,4 point de pourcentage par rapport à son niveau de 2017 pour s'établir à 3,7%. Par contre, les prévisions de la valeur ajoutée montrent un taux de croissance en hausse de 0,1 point de pourcentage par rapport à son niveau de 2017 pour s'établir à 2,2%.

Les prévisions pour l'année 2019 montrent une légère reprise du rythme de croissance de la production qui passerait de 2,7% en 2018 à 3,3% en 2019. Le niveau d'investissement par contre connaîtrait un rebond de 17,9% en 2019 après deux années consécutives de baisses.

#### TYPE DE DONNÉES

Données échantillonnées [ssd]

#### UNITÉ D'ANALYSE

L'unité d'analyse est constituée des entreprises du secteur privé

## Version

#### DESCRIPTION DE LA VERSION

Dernière version de la base qui a permis de calculer les indicateurs

#### DATE DE LA VERSION

2018-12-14

#### NOTES SUR LA VERSION

Dernière version de la base ayant permis la tabulation

## Périmètre

#### NOTES

Evolution de:

- le niveau d'activité,
- la tendance du niveau de production et d'investissement,
- les contraintes de production,
- l'évolution du niveau de stocks,
- l'exportation,
- l'importation,
- le chiffre d'affaires
- l'évolution de l'effectif des salariés aussi bien temporaires que permanents
- Perspectives dans ces sujets

#### THÈMES

Thème	Vocabulaire	URI
Conjoncture économique et indicateurs [1.2]	CESSDA	<a href="#">Link</a>
Politique économique [1.3]	CESSDA	<a href="#">Link</a>
Revenu, propriété, épargne et investissement [1.5]	CESSDA	<a href="#">Link</a>

#### MOTS-CLÉS

Mot-clé
Investissement
Chiffre d'affaires
Production

croissance

Banques

## Couverture

### COUVERTURE GÉOGRAPHIQUE

L'enquête est représentative au niveau national

### UNITÉ GÉOGRAPHIQUE

L'entreprise a couvert l'ensemble des entreprises formelles

### UNIVERS

L'étude couvre les groupes d'entreprises privées des secteurs suivants:

- Industrie
- Agriculture
- Assurance
- Commerce
- Services
- Banques

## Producteurs et sponsors

### ENQUÊTEURS PRINCIPAUX

Nom	Affiliation
Direction générale des études et analyses économiques	Ministère de l'économie et des finances

### AGENCE DE FINANCEMENT/SPONSOR

Nom	Abréviation	Rôle
Programme des nations-unies pour le développement	PNUD	Assistance technique internationale
Union européenne	UE	Assistance technique internationale

### AUTRES IDENTIFICATIONS/REMERCIEMENTS

Nom	Affiliation	Rôle
SOUMANOU Moutala	Direction générale des études et analyses économiques	Traitement et analyses
KPATCHA Hodalo BEDE	Direction générale des études et analyses économiques	Traitement et analyses
AFFO Kossi	Direction générale des études et analyses économiques	Traitement et analyses
TCHALIM N'kessey	Direction générale des études et analyses économiques	Traitement et analyses
TOURE BA-BIYAO Djaldjiss	Direction générale des études et analyses économiques	Traitement et analyses
BALO Oladé	Consultant indépendant/Ingénieur stasticien économiste	Echantillonnage et production du rapport de l'étude

## Echantillonnage

### PROCÉDURE D'ÉCHANTILLONNAGE

La réalisation de l'enquête de prévision macroéconomique en sa cinquième édition était basée sur un échantillon d'entreprises tirées dans une base de sondage constituée à partir des données de l'Office Togolais des Recettes (OTR, 2015).

Pour la cinquième édition de l'enquête de prévision macroéconomique en 2017, une analyse des quatre éditions précédentes avait été réalisée pour faire ressortir la principale leçon tirée. Cette analyse avait révélé que le problème d'identification et de localisation des entreprises échantillonnées constitue le principal défi à relever afin de réduire le taux de non réponse et améliorer la précision des estimateurs. Au regard de cette contrainte, l'échantillon de 2016 avait été renouvelé à 25% pour constituer celui de 2017 en vue d'atténuer la contrainte du taux élevé de non réponse. Cette technique sera également appliquée pour cette sixième édition en renouvelant l'échantillon de 2017 à 25% pour constituer celui de 2018. Cette technique a l'avantage de faciliter l'analyse en panel des données issues des enquêtes successives sur un horizon de temps approprié.

L'allocation de Neyman s'avère plus adaptée pour la détermination des tailles de strates avec le niveau d'échantillon fixé à 200. Par conséquent, l'allocation de Neyman est de nouveau utilisée dans le cadre de cette sixième édition de l'enquête de prévision macroéconomique de 2018.

#### ECARTS PAR RAPPORT AU PLAN D'ÉCHANTILLONNAGE

Aucune deviation

#### TAUX DE RÉPONSE

Le taux de reponse est de 78%

#### PONDÉRATION

Néant ( à compléter)

## Collecte de données

#### DATES DE COLLECTE DE DONNÉES

Début	Fin	Cycle
2018-10-08	2018-11-16	33 jours

#### PÉRIODES DE TEMPS

Date de début	Date de fin	Cycle
2017-01-01	2017-12-30	Douze ( 12) mois

#### MODE DE COLLECTE DE DONNÉES

Autre [oth]

#### SUPERVISION

A compléter

#### NOTES SUR LA COLLECTE DE DONNÉES

Les questionnaires ont été déposés auprès des entreprises par des agents de collecte.

#### COLLECTEURS DE DONNÉES

Nom	Abréviation	Affiliation
TOURE BA-BIYAO Djaldjiss	Direction générale des études et analyses économiques	Ministère de l'économie et des finances
TCHALIM N'kessey	Direction générale des études et analyses économiques	Ministère de l'économie et des finances
	Direction générale des études et analyses économiques	Ministère de l'économie et des finances

## Questionnaires

#### QUESTIONNAIRES

Les questionnaires sont adressés aux entreprises suivantes:

- Agriculture
- Assurance
- Banque
- BTP
- Commerce
- Industrie
- Micro-finance
- Service

## Traitement des données

### EDITION DES DONNÉES

A renseigner (Méthode utilisée pour apurer les données, i.e. vérifier la cohérence et la validité des données à l'aide de contrôle, etc.)

### NOTES MÉTHODOLOGIQUES

L'approche méthodologique proposée pour la sélection du sous échantillon de renouvellement est l'échantillonnage stratifié. Dans ce contexte, les deux méthodes d'allocation les plus adaptées dans le contexte des entreprises avaient été étudiées dans le cadre des éditions 4 et 5 en 2016 et 2017 : Allocation de Kish et Allocation de Neyman.

L'allocation de Kish a l'avantage de permettre d'avoir une meilleure précision des indicateurs au niveau global et au niveau des strates en réduisant l'écart entre le taux de sondage des différentes strates. Cette technique est le compromis entre deux méthodes. L'allocation proportionnelle à la taille des strates allouant une faible proportion de l'échantillon aux strates de petites tailles avec comme conséquence l'insuffisance de précision des estimations au niveau de ces derniers et l'allocation égalitaire donnant de meilleures précisions au niveau des strates avec de grands écarts entre les taux de sondage.

Cependant, l'application de l'allocation de Kish à la base de sondage disponible pour un échantillon de 200 entreprises a donné plusieurs classes ne possédant pas d'échantillon. Appliquer alors cette méthode revient à ignorer certaines classes où à réduire le nombre de classes par combinaison. Dans les deux cas, le biais des estimations reste important. Par conséquent, la taille de l'échantillon fixé à 200, compte tenu des contraintes budgétaires, n'est pas appropriée pour l'application de cette technique de détermination des tailles de strates. Ainsi, pour pouvoir appliquer la méthode de Kish dans le cadre de cette enquête auprès des entreprises, il faut disposer des tailles d'échantillon beaucoup plus importantes. Contrairement à l'allocation de Kish, on avait retrouvé en 2016 une seule strate ne disposant pas d'échantillon avec l'allocation de Neyman. Cette strate ne contenait qu'un seul élément dans la base de sondage. Dans ce contexte, on affecte le seul élément de la base de sondage à la strate la plus proche avant le tirage de l'échantillon sans modification significative sur la précision.

Ainsi, il a été montré que l'allocation de Neyman s'avère plus adaptée pour la détermination des tailles de strates avec le niveau d'échantillon fixé à 200. Par conséquent, l'allocation de Neyman est de nouveau utilisée dans le cadre de cette sixième édition de l'enquête de prévision macroéconomique de 2018.

## Evaluation des données

### ESTIMATIONS DE L'ERREUR D'ÉCHANTILLONNAGE

L'estimation des erreurs d'échantillonnage n'est pas précisée dans le document

### EVALUATION DES DONNÉES

Le taux de non-reponse est de 22%

## Politique d'accès

### CONTACTS

Nom	Affiliation	Email
SOUMANOU Moutala	Direction générale des études et analyses économiques	mouritadoh@yahoo.fr
AFFO Kossi	Direction générale des études et analyses économiques	pierrettebede@yahoo.fr

TCHALIM Nkessey	Direction générale des études et analyses économiques	
KETOGLO Anumu Edem	Direction générale des études et analyses économiques	
WONEGOU Ayao Demebia	Direction générale des études et analyses économiques	
AGBERE Kouko Zoumarou	Direction générale des études et analyses économiques	
Ahodo-Abalo TCHAMDJA	Direction générale des études et analyses économiques	tchamsland@yahoo.fr

#### CONFIDENTIALITÉ

Toute utilisation des données produites ou gérées par le Système statistique national (SSN) doit faire l'objet d'une demande d'autorisation adressée à l'Institut National de la Statistique et des Etudes Economiques et démographiques (INSEED) qui en assure la coordination. Il y sera clairement mentionné l'utilisation qui sera faite des données et une copie du projet d'étude et de l'attestation de recherche sera jointe à la demande. En cas d'avis favorable de l'INSEED, un formulaire d'engagement devra être renseigné et signé par l'intéressé. Ce dernier devra transmettre à l'INSEED une copie de son rapport d'étude à des fins utiles.

#### CONDITIONS D'ACCÈS

##### Condition d'accès

Le service ou l'organisation demandeur devra s'engager à respecter les conditions suivantes :

1. L'utilisateur devra se conformer à garantir l'anonymat des personnes physiques ou morales concernées par l'enquête ; et n'utiliser ces données qu'aux fins de diffuser ou de publier des résultats statistiques agrégés.
2. L'utilisateur est responsable de ses conclusions ou études tirées de ces données et en cela, la responsabilité de l'INSEED ne saurait être engagée de quelque manière que ce soit.
3. Les données ne devront être ni copiées ni transmises à d'autres personnes ou organisations, directement ou indirectement, sans l'accord écrit préalable de l'INSEED.
4. Une copie de tout rapport produit sur la base des données sera transmise pour information et commentaire à l'INSEED.
5. L'utilisateur est informé que l'INSEED se réserve le droit de recourir aux voies et moyens qu'il jugera utiles en cas de non respect de l'un quelconque de ces engagements, pour se faire restaurer dans ses droits.
6. L'utilisateur peut en cas de besoin s'adjoindre le concours de l'INSEED dans la réalisation de l'étude.
7. L'utilisateur citera la source comme indiquée à la rubrique "Citation".

#### EXIGENCES DE CITATION

Enquête de Prévision macroéconomique, EPM 2017, DGEAE, Togo

#### AUTORISATION D'ACCÈS

Nom	Affiliation	Email	URL
Direction générale des études et analyses économiques	Ministère de l'économie et des finances	direction_economie_togo@yahoo.fr	<a href="#">Link</a>

## Avis de non-responsabilité et droits d'auteur

#### CLAUSE DE NON-RESPONSABILITÉ

L'utilisateur est entièrement responsable de ses conclusions ou études tirées de ces données et en cela, la responsabilité de l'INSEED ne saurait être engagée de quelque manière que ce soit.

#### DROITS D'AUTEUR

Droits d'accès réservé à la DGEAE

## Production de métadonnées

#### IDENTIFIANT DU DOCUMENT DDI

DDI-TGO-DGEAE-EPM-2018-001

#### PRODUCTEURS

Nom	Abréviation	Affiliation	Rôle
-----	-------------	-------------	------

Direction Générale des Etudes et Analyses Economiques	DGEAE	Ministère de l'économie et des finances	Producteur de métadonnées
---	-------	---	---------------------------

DATE DE PRODUCTION DES MÉTADONNÉES  
2024-08-26

VERSION DU DOCUMENT DDI  
Version finale de la documentation

**Description des données**

<b>Fichier de microdonnées</b>	<b>le cas</b>	<b>Variables</b>
<b>EPM_2017</b>		
ASPECT CONJONCTUREL		
Evolution de l'activité économique		
Situation financière des entreprises		
Evolution du niveau d'investissement		
Capacités techniques des entreprises		
Principaux facteurs limitant la production		
Analyse des principaux facteurs limitant la production	149	207
Evolution de l'environnement des affaires		
<b>ASPECT STRUCTUREL</b>		
Niveau de production		
Valeur ajoutée des secteurs secondaire et tertiaire		
Exportation et importation		
Investissement		



**Fichier de microdonnées: EPM\_2017**

## ASPECT CONJONCTUREL

Evolution de l'activité économique  
 Situation financière des entreprises  
 Evolution du niveau d'investissement  
 Capacités techniques des entreprises  
 Principaux facteurs limitant la production  
 Analyse des principaux facteurs limitant la production  
 Evolution de l'environnement des affaires

## ASPECT STRUCTUREL

Niveau de production  
 Valeur ajoutée des secteurs secondaire et tertiaire  
 Exportation et importation  
 Investissement

le cas: 149

Variables: 207

**Variables**

ID	Name	Label	Question
V123	branche		
V124	Quelestletypedequestionnaire	Quel est le type de questionnaire ?	
V125	Raisonsocialedeentreprise	Raison sociale de l'entreprise	
V126	Sigledeentreprise	Sigle de l'entreprise	
V127	Adressedeentreprise	Adresse de l'entreprise	
V128	Telphonedeentreprise	TelÃ©phone de l'entreprise	
V129	Nomdurpondant	Nom du rÃ©pondant	
V130	Professiondurpondant	Profession du rÃ©pondant	
V131	Tlphonedurpondant	TÃ©lÃ©phone du rÃ©pondant	
V132	Ville	Ville	
V133	QuartierouArrondissement	Quartier ou Arrondissement	
V134	Quelestvotreprincipalebranchedac	Quel est votre principale branche d'activitÃ©s ?	
V135	Quelestvotresecondebranchedactiv	Quel est votre seconde branche d'activitÃ©s ?	
V136	Quelestvotreprincipalsecteurdact	Quel est votre principal secteur d'activitÃ©	
V137	Quelestvotredeuximesecteurdact	Quel est votre deuxiÃ©me secteur d'activitÃ©	
V138	Quelleestlaclasse	Quelle est la classe?	
V139	Annelaquellelentreprisefaitp	AnnÃ©e Ã laquelle l'entreprise fait partir de l'Ã©chantillon	
V140	NumroduQuestionnaire	NumÃ©ro du Questionnaire	
V141	Agentenquteur	Agent enquÃªteur	
V142	Agentdesaisie	Agent de saisie	
V143	Commentavoluvotreniveaudacti	Comment a Ã©voluÃ© votre niveau d'activitÃ© au 1er trimestre 2017 ?	
V144	V22	Comment a Ã©voluÃ© votre niveau d'activitÃ© au 2iÃ©me trimestre 2017 ?	
V145	Commentjugezvousleniveaudactivit	Comment jugez-vous le niveau d'activitÃ© au 3iÃ©me trimestre 2017?	
V146	Queprvoyezvouspourleniveaudact	Que prÃ©voyez-vous pour le niveau d'activitÃ© au 4iÃ©me trimestre 2017 ?	

ID	Name	Label	Question
V147	evolution_a	evolution_a	
V148	jugezvouslescapacitstechniques	jugez-vous les capacités techniques actuelles de votre société (quantité et qual	
V149	Jugezvouslasituationfinanciere	Jugez-vous la situation financière de votre société au 1er semestre 2017 ?	
V150	Lasituationfinancieredevotresoc	La situation financière de votre société au 2 <sup>ème</sup> semestre 2017 sera t-elle?	
V151	Commentavoluleffectifdesempl	Comment a-t-il évolué l'effectif des employés dans votre société au 1er semestre 2017	
V152	Quelleestlatendanceduniveaudinve	Quelle est la tendance du niveau d'investissement au premier semestre 2017 ?	
V153	V31	Quelle est la tendance du niveau d'investissement attendu au 2 <sup>ème</sup> semestre 2017	
V154	Quelssontlesfacteursquilimitentl	Quels sont les facteurs qui limitent l'augmentation de votre niveau d'activité ?	
V155	c11A		
V156	c11B		
V157	c11C		
V158	c11D		
V159	c11E		
V160	c11F		
V161	c11G		
V162	c11H		
V163	c11I		
V164	c11J		
V165	c11K		
V166	c11L		
V167	c11Y		
V168	Prciserlautrefacteur	Préciser l'autre facteur	
V169	Quelestleprincipalobstacleauxque	Quel est le principal obstacle auquel votre entreprise fait face ?	
V170	Veillezexpliquercommentcetobsta	Veillez expliquer comment cet obstacle affecte votre niveau d'activité	
V171	veuil1	Veillez expliquer comment cet obstacle affecte votre niveau d'activité	
V172	Quellesdispositionsprconisezvo	Quelles dispositions prenez-vous pour éviter/surmonter cet obstacle ?	
V173	Quelestle2meplusimportantobsta	Quel est le 2 <sup>ème</sup> plus important obstacle auquel votre entreprise fait face ?	
V174	V52	Veillez expliquer comment cet obstacle affecte votre niveau d'activité	
V175	veuil0	Veillez expliquer comment cet obstacle affecte votre niveau d'activité	
V176	V54	Quelles dispositions prenez-vous pour éviter/surmonter cet obstacle ?	
V177	Quelestle3meplusimportantobsta	Quel est le 3 <sup>ème</sup> plus important obstacle auquel votre entreprise fait face ?	
V178	V56	Veillez expliquer comment cet obstacle affecte votre niveau d'activité	
V179	V57	Quelles dispositions prenez-vous pour éviter/surmonter cet obstacle ?	

ID	Name	Label	Question
V180	Aucoursdesdouze prochainsmois pens	Au cours des douze prochains mois, pensez-vous que l'environnement des affaires	
V181	Quelleest enmoyenne votreprductio	Quelle est en moyenne votre production annuelle au cours des 5 dernières années	
V182	Quelletait votreprductiontotal	Quelle était votre production totale en 2016 ?	
V183	Quelleest votremarge commerciale au	Quelle est votre marge commerciale au cours du 1er semestre 2018 ?	
V184	Quelleest la valeur attendue au 2me	Quelle est la valeur attendue au 2 <sup>e</sup> semestre 2018 ?	
V185	Quelleest votreprvision au 1er sem	Quelle est votre prévision au 1er semestre 2018 ?	
V186	Quelleest votreprvision au 2mes	Quelle est votre prévision au 2 <sup>e</sup> semestre 2018 ?	
V187	A combien s'élève les dépenses en bi	A combien s'élèvent les dépenses en biens et services de consommation intermédiaire	
V188	Quelest le cot attendus des pense	Quel est le coût attendu des dépenses en biens et services de consommation inter	
V189	A combien s'élève la masse salariale	A combien s'élève la masse salariale de votre société en 2016 ?	
V190	Quelleest la valeur attendue de la mas	Quelle est la valeur attendue de la masse salariale à fin 2017 ?	
V191	A combien s'élève votre chiffre d'aff	A combien s'élève votre chiffre d'affaire en 2016 ?	
V192	Quelleest la valeur prévue de votrec	Quelle est la valeur prévue de votre chiffre d'affaire à fin 2017 ?	
V193	Aviez-vous des stocks de marchandises	Aviez-vous des stocks de marchandises à la fin de décembre 2016 ?	
V194	Si oui combien	Si oui combien ?	
V195	Quelest le niveau de stocks de vos marc	Quel est le niveau de stocks de vos marchandises au 1er semestre 2017 ?	
V196	Quelest le niveau de stocks attendu au	Quel est le niveau de stocks attendu au 2 <sup>e</sup> semestre 2017 ?	
V197	Certains de vos produits sont-ils desti	Certains de vos produits sont-ils destinés à l'exportation ?	
V198	Quelleest habituellement la part de dev	Quelle est habituellement la part de vos exportations dans l'ensemble de vos pro	
V199	Quelletait en 2016 la valeur totale	Quelle était en 2016 la valeur totale de vos exportations ?	
V200	Quelleest la valeur de vos exportatio	Quelle est la valeur de vos exportations au 1er semestre 2017 ?	
V201	Quelleest la valeur attendue de vos ex	Quelle est la valeur attendue de vos exportations au 2 <sup>e</sup> semestre 2017 ?	
V202	Quel était en 2016 le montant de vos ve	Quel était, en 2016, le montant de vos ventes sur le marché local ?	
V203	Quelest le montant de vos ventes sur le	Quel est le montant de vos ventes sur le marché local au 1er semestre 2017 ?	
V204	Quelest le montant attendu de vos vent	Quel est le montant attendu de vos ventes sur le marché local au 2 <sup>e</sup> semestre 2	
V205	Faites-vous vous-même les commandes	Faites-vous vous-même les commandes de vos produits de l'étranger ?	
V206	V84	Quelle était en 2016 la valeur totale de vos importations ?	
V207	Quelletait au 1er semestre 2017 la v	Quelle était au 1er semestre 2017 la valeur totale de vos importations ?	
V208	Quelleest la valeur attendue au secon	Quelle est la valeur attendue au second semestre 2017 de vos importations ?	
V209	Quelleest habituellement la part des	Quelle est habituellement la part des biens/services étrangers dans vos investis	
V210	Aviez-vous fait des investissements	Aviez-vous fait des investissements en 2016 ?	
V211	Si oui, combien aviez-vous investi par	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par fonds propre ?	

ID	Name	Label	Question
V212	V90	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par augmentation de	
V213	V91	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt/banque l	
V214	V92	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque A	
V215	V93	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque c	
V216	V94	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par autres?	
V217	Prciserlautre sourcedefinanceme	Préciser l'autre source de financement	
V218	Siouicombienaviezvousinvestipari	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de renouvellement ?	
V219	V97	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de modernisation ?	
V220	V98	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de capacité?	
V221	V99	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement d'immobilier?	
V222	Siouicombienaviezvousinvestipara	Si oui, combien aviez-vous investi par autre investissement ?	
V223	Prciserlautre typedinvestisseme	Préciser l'autre type d'investissement	
V224	Avezvousfaitetouprvudesinvesti	Avez-vous fait et/ou prévu des investissements en 2017 ?	
V225	V103	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par fonds propre?(1er	
V226	V104	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par augmentation de	
V227	V105	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt/banque l	
V228	V106	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque A	
V229	V107	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque c	
V230	V108	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par autres?(1er semestre	
V231	V109	Préciser l'autre source de financement (1er semestre 2017)	
V232	V110	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par fonds propre?(2e	
V233	V111	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par augmentation de	
V234	V112	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt/banque l	
V235	V113	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque A	
V236	V114	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque c	
V237	V115	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par autres?(2e semestre	
V238	V116	Préciser l'autre source de financement (2e semestre 2017)	
V239	V117	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de renouvellement ?(1ere s	
V240	V118	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de modernisation ?(1ere se	

ID	Name	Label	Question
V241	V119	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de capacité?(1ere semestre	
V242	V120	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement d'immatériel?(1ere semestr	
V243	V121	Si oui, combien aviez-vous investi par autre investissement ?(1ere semestre 2017	
V244	V122	Préciser l'autre type d'investissement (1ere semestre 2017)	
V245	V123	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de renouvellement ? (2ème	
V246	V124	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de modernisation ?(2ème se	
V247	V125	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de capacité?(2ème semestre	
V248	V126	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement d'immatériel?(2ème semestr	
V249	V127	Si oui, combien aviez-vous investi par autre investissement ?(2ème semestre 2017	
V250	V128	Préciser l'autre type d'investissement (2ème semestre 2017)	
V251	Avezvousprvudesinvestissements	Avez-vous prévu des investissements pour l'année 2018 ?	
V252	V130	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par fonds propre?(1ère	
V253	V131	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par augmentation de	
V254	V132	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt/banque l	
V255	V133	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque	
V256	V134	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque c	
V257	V135	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par autres?(1ère seme	
V258	V136	Préciser l'autre source de financement (1ère semestre 2018)	
V259	V137	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par fonds propre?(2ème	
V260	V138	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par augmentation de	
V261	V139	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt/banque l	
V262	V140	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque	
V263	V141	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque c	
V264	V142	Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par autres?(2ème sem	
V265	V143	Préciser l'autre source de financement (2ème semestre 2018)	
V266	V144	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de renouvellement ?(1ere s	
V267	V145	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de modernisation ?(1ere se	
V268	V146	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de capacité?(1ere semestre	
V269	V147	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement d'immatériel?(1ere semestr	

ID	Name	Label	Question
V270	V148	Si oui, combien aviez-vous investi par autre investissement ?(1ere semestre 2018	
V271	V149	Préciser l'autre type d'investissement (1ere semestre 2018)	
V272	V150	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de renouvellement ? (2ème	
V273	V151	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de modernisation ?(2ème se	
V274	V152	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de capacité?(2ème semestre	
V275	V153	Si oui, combien aviez-vous investi par investissement d'immobilier?(2ème semestr	
V276	V154	Si oui, combien aviez-vous investi par autre investissement ?(2ème semestre 2018	
V277	V155	Préciser l'autre type d'investissement (2ème semestre 2018)	
V278	i3		
V279	i4		
V280	i6_1		
V281	i6_2		
V282	i7_1		
V283	i7_2		
V284	i9_1		
V285	i9_2		
V286	i10_1		
V287	i10_2		
V288	Votre structure a-t-elle soumis/reçu des demandes de financement les cinq derni	Votre structure a-t-elle soumis/reçu des demandes de financement les cinq derni	
V289	Pour quel objectif ce financement était-il destiné ?	Pour quel objectif ce financement était-il destiné ?	
V290	Préciser l'autre objectif	Préciser l'autre objectif	
V291	Les demandes proviennent-elles de quel type d'entreprises?	Les demandes proviennent-elles de quel type d'entreprises?	
V292	Combien de demandes de financement avez-vous reçu l'année passée	Combien de demandes de financement avez-vous reçu l'année passée	
V293	Combien de fois votre structure a-t-elle accordé le financement l'année	Combien de fois votre structure a-t-elle accordé le financement l'année	
V294	A quel type d'institution les demandes étaient-elles adressées ?	A quel type d'institution les demandes étaient-elles adressées ?	
V295	Préciser l'autre institution	Préciser l'autre institution	
V296	V174	Combien de fois votre structure a-t-elle fait de demandes de financement les cin	
V297	V175	Combien de fois votre structure a-t-elle obtenu le financement les cinq derni	
V298	Pour quelles raisons les demandes étaient-elles refusées ?	Pour quelles raisons les demandes étaient-elles refusées ?	
V299	Préciser l'autre raison	Préciser l'autre raison	
V300	En quelles années ces financements ont-ils été obtenus ?	En quelles années ces financements ont-ils été obtenus ?	
V301	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par financement de	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par financement de	
V302	V180	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par investissement	
V303	V181	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par autres finance	
V304	Préciser l'autre financement 1er sem	Préciser l'autre financement (1er semestre)	

ID	Name	Label	Question
V305	V183	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par financement de	
V306	V184	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par investissement	
V307	V185	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par autres finance	
V308	Prciserlautrefinancement2mes	Préciser l'autre financement (2 <sup>e</sup> semestre)	
V309	V187	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2015 par financement de	
V310	V188	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2015 par investissement	
V311	V189	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2015 par autres finance	
V312	V190	Préciser l'autre financement (1 <sup>er</sup> semestre)	
V313	V191	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2015 par financement de	
V314	V192	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2015 par investissement	
V315	V193	Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2015 par autres finance	
V316	V194	Préciser l'autre financement (2 <sup>e</sup> semestre)	
V317	Queltaitleffectifdupersonnelpe	Quel était l'effectif du personnel permanent en 2016 ?	
V318	Queltaitleffectiftotalduperson	Quel était l'effectif total du personnel temporaire en 2016 ?	
V319	Quelestleeffectifdupersonnelperma	Quel est l'effectif du personnel permanent au 1 <sup>er</sup> semestre 2017 ?	
V320	Envisagezvousderduireceteffect	Envisagez-vous de réduire cet effectif au 2 <sup>e</sup> semestre 2017 ?	
V321	Siouidecombien	Si oui, de combien ?	
V322	Envisagezvousdaugmenterceteffect	Envisagez-vous d'augmenter cet effectif au 2 <sup>e</sup> semestre 2017 ?	
V323	Siouidecombien_A	Si oui, de combien ?	
V324	Quelestleeffectifdupersonneltempo	Quel est l'effectif du personnel temporaire au 1 <sup>er</sup> semestre 2017 ?	
V325	V203	Envisagez-vous de réduire cet effectif au 2 <sup>e</sup> semestre 2017 ?	
V326	Siouidecombien_B	Si oui, de combien ?	
V327	V205	Envisagez-vous d'augmenter cet effectif au 2 <sup>e</sup> semestre 2017 ?	
V328	Siouidecombien_C	Si oui, de combien ?	
V329	poids		

Total: 207



**BRANCHE:**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 13 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Agriculture		2	1.3%
Assurance		8	5.4%
BTP		21	14.1%
Banque		11	7.4%
Commerce		47	31.5%
Industrie		22	14.8%
Micro Finance		2	1.3%
Service		36	24.2%

**QUELESTLETYPEDEQUESTIONNAIRE: Quel est le type de questionnaire ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 11 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Agriculture		2	1.3%
Assurance		8	5.4%
Banque		13	8.7%
Commerce		47	31.5%
Industrie		22	14.8%
Service		57	38.3%

**RAISON SOCIALE DE L'ENTREPRISE: Raison sociale de l'entreprise**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 60 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
A-Z CONSULT SARL		1	0.7%
ABDOU MOUSSA		1	0.7%
AFRICAIN DES TRAVAUX ET FOURNITURES		1	0.7%
AGENCE D'ETUDE ET DE CONTROLE D'EXCECUTION DES TRAVAUX BTP		1	0.7%
AKAM ELECTRONIQUE		1	0.7%
ALCOR SA		1	0.7%
ALPHA GENIE CONSTRUCTION 2100		1	0.7%
AMINA-TOGO		1	0.7%
AUTO ACKOUCHE		1	0.7%
AVEPALM SARLU		1	0.7%
BANK OF AFRICA TOGO		1	0.7%
BANQUE ATLANTIQUE		1	0.7%
BANQUE POPULAIRE		1	0.7%
BANQUE SAHELO-SAHARIENNE POUR L'INVESTISSEMENT ET LE COMMERC		1	0.7%
BANQUE TOGOLAISE POUT LE COMMERCE ET L'INDUSTRIE DU TOGO		1	0.7%
BAYA CONTROL SARLU		1	0.7%
BDO		1	0.7%
BENEFICIAL LIFE INSURANCE TOGO		1	0.7%
BIA TOGO		1	0.7%
BRASSERIE BB LOME SA		1	0.7%
BUREAU D'ETUDE TOPOGRAPHIQUE DIEU SEUL SUFFIT		1	0.7%
BUREAU PEDAGOGIQUE CONCEPTION DE MANUEL ET MATERIEL DIDACTIQ		1	0.7%
CAREAS INTERNATIONAL		1	0.7%
CARRIERES MINES TRAVAUX PUBLICS DU TOGO		1	0.7%
CENTRALE D'ACHAT DES MEDICAMANT ESSENTIEL ET GENERIQUE DU TO		1	0.7%
CENTRO SA		1	0.7%
CFAO MOTORS		1	0.7%
CFAO TECHNOLOGIES TOGO		1	0.7%
COLAS AFRIQUE SUCCURSALE TOGO		1	0.7%
COMPAGIE ENERGIE ELECTRIQUE DU TOGO		1	0.7%
COMPAGNIE AFRICAINE DE PETROLE AU TOGO SA		1	0.7%
COMPEXE GENERAL DE TELECOMMUNICATION		1	0.7%

COMPLEXE PETROLIER DE LOME		1	0.7%
COMPTOIR COMMERCIAL DU TOGO POUR LE BAT ET LES MAT		1	0.7%
CONGLOMERANT HORIZON 2000 SARL		1	0.7%
COREE-TOGO AUTOMOBILES SA		1	0.7%
CORIS BANQUE INTERNATIONAL TOGO		1	0.7%
COURS LUMIERE (EPL)		1	0.7%
Contour Global Togo SA		1	0.7%
ECOBANK TOGO		1	0.7%
EIFFACE GENIE CIVIL- SUCCURSALE DU TOGO		1	0.7%
ETABLISSEMENT ABIKI		1	0.7%
ETABLISEMENT KINGLO		1	0.7%
ETABLISSEMENT LEGUEDE		1	0.7%
ETE ALL THINGS IS GOOD		1	0.7%
ETS APROBAS-B		1	0.7%
ETS NOUVEL EDOFILS		1	0.7%
ETS RAYES ET FRERES		1	0.7%
ETS TRAORE ET FRERE		1	0.7%
ETUDE ET EXECUTION DES BÂTIMENTS ET TRAVAUX PUBLICS		1	0.7%
Ets TAFY et FILS		1	0.7%
FAITIERE DES UNITE COOPERATIVE D'EPARGNE ET DE CREDIT TOGO		1	0.7%
FAN MILK TOGO SA		1	0.7%
FIDELIA ASSURANCE		1	0.7%
FIRST NATIONAL TOGO		1	0.7%
FORATEC SARL		1	0.7%
FOREVER LIVINGPRODUCTS SARLU		1	0.7%
GEILOVE		1	0.7%
GENERA DE COURTAGE D'ASSURANCE		1	0.7%
GIT SA		1	0.7%
GRIMALDI TOGO SA		1	0.7%
GROUPE BK IAEC UNIVERSITE		1	0.7%
GROUPEMENT TOGOLAIS D'ASSURANCES COMPAGNIES AFRICAINE D'ASSU		1	0.7%
HATEM ET FRERE		1	0.7%
HEAVYMAT INDUSTRIE SA		1	0.7%
HI CLASS		1	0.7%
HI-SPEED		1	0.7%
HOTEL EDA OBA		1	0.7%
HOTEL PALM BEACH		1	0.7%
HOTEL SAKAWA		1	0.7%
IMBALLAGG WEST AFRICA		1	0.7%

INGER SARLU		1	0.7%
INTERNATIONAL BULDING AND MANAGEMENT SA		1	0.7%
INTERNEGOCE SARL		1	0.7%
Imprimerie Echos D'Afrique		1	0.7%
Imprimerie Equinoxe		1	0.7%
Industrie plastique		1	0.7%
Julien DÃ©coration		1	0.7%
KAPI CONSULT		1	0.7%
KASSOUM ZOMBRE SARLU		1	0.7%
LA CITOW		1	0.7%
LA TOGOLAISE DE DISTRIBUTION SARL		1	0.7%
LES ASS DE LA CONSIGNATION MARITIME		1	0.7%
LYDIA LUDIC TOGO SARL		1	0.7%
La Semeuse sarl		1	0.7%
Le croustillant		1	0.7%
MIDNIGHT SUN		1	0.7%
Ming Ming Matco sarl		1	0.7%
NOUVELLE SOCIETE INTERAFRICAINE D'ASSURANCE		1	0.7%
NSIA VIE ASSURANCES TOGO		1	0.7%
Nouvelle Societe Industrielle du Togo		1	0.7%
Nouvelle Sototoles sarl		1	0.7%
ODEF		1	0.7%
ODYSSEE INTERNATIONALE		1	0.7%
ORAGROP SA		1	0.7%
PETER TRADING		1	0.7%
PHARMACI ACTUELLE		1	0.7%
PHOTO SHOP SARL		1	0.7%
POMM SARL		1	0.7%
PORT AUTONOME DE LOME		1	0.7%
RAMCO SA		1	0.7%
SA		1	0.7%
SA ACCUEIL HOTEL LE BENIN		1	0.7%
SAMID SARLU		1	0.7%
SETHI BROTHERS TOGO SARL		1	0.7%
SIVOP TOGO SA		1	0.7%
SOCIETE D'ENTREPRISE DE CONSTRUCTION ET MONTAGE INDUSTRIELS		1	0.7%
SOCIETE D'ENTRETIEN ET CONSTRUCTION		1	0.7%
SOCIETE DE DISTRIBUTION DE GAZ		1	0.7%
SOCIETE DES INTERMEDIAIRES EN ASSURANCE ET REPRESENTATION		1	0.7%

SOCIETE DES POSTES DU TOGO		1	0.7%
SOCIETE GENERALE D'ELECTRONIQUE		1	0.7%
SOCIETE SAMIMAR		1	0.7%
SOCIETE TOGOLAISE DE CHAUDRONNERIE		1	0.7%
SOCIETE TOGOLAISE DE MEDICAMENTS		1	0.7%
SOCIETE TOGOLAISE DE STOCKAGE DE LOME		1	0.7%
STE ESPACE PNEUMATIQUES		1	0.7%
STE FONTANA		1	0.7%
STE GLASTEN-TOGO SARL		1	0.7%
STE ICON SARL		1	0.7%
STE LE WATT SARL		1	0.7%
STE SOTIMEX		1	0.7%
SYSTEME INFORMATIQUE ANOGENRAL MANAGMT		1	0.7%
Societe ARTE Togo Company Limited		1	0.7%
Societe aeroportuaire de lome Tokoin		1	0.7%
Societ� Inter Africaine de banque		1	0.7%
Société Fil Nylon Africaine Sarl		1	0.7%
Société Togolaise des Eau		1	0.7%
TAN AGRO TOGO		1	0.7%
TECHNOLOGIE POSITIVE		1	0.7%
TECNOLOGY D'ELECTRICITE ET DE LA TELECOMMUNICATION		1	0.7%
TERMINAUX CONVENTIONNELS DE LOME		1	0.7%
TOGANIM sarl		1	0.7%
TOGO FOOD SA		1	0.7%
TOGO METAL ET BOIS		1	0.7%
TOGOLAIS TOUE TRAVAUX D'INGENIEUR		1	0.7%
TOPFOOD		1	0.7%
TRANSAM. P SARL		1	0.7%
TRANSPORT EZONSOU		1	0.7%
UBIPHARM-TOGO		1	0.7%
UNIPORT TOGO		1	0.7%
UNITE MEDICALE SAMB		1	0.7%
VLISCO AFRICAN COMPANY TOGO		1	0.7%
WAGES		1	0.7%
ZAYAT ET FRERES		1	0.7%
diamond bank sa succursale du togo		1	0.7%
pharmacie le destin		1	0.7%
societ� mamadou yatassaye et frères		1	0.7%
togo distribution sa		1	0.7%

**SIGLEDELENTREPRISE: Sigle de l'entreprise**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 107 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 17 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
.		1	0.9%
A-Z CONSULT		1	0.9%
ADTF		1	0.9%
AGECET-BTP		1	0.9%
ALCOR SA		1	0.9%
ALGECO 2100		1	0.9%
APROBAS-B		1	0.9%
ARTE TOGO sarl		1	0.9%
ASSCOMAR		1	0.9%
B		1	0.9%
BACO SARLU		1	0.9%
BB		1	0.9%
BDO		1	0.9%
BETDSS		1	0.9%
BOA		1	0.9%
BPCMMD		1	0.9%
BPEC		1	0.9%
BSIC-TOGO S.A		1	0.9%
BTCI		1	0.9%
CAMEG-TOGO		1	0.9%
CAP TOGO SA		1	0.9%
CBI TOGO		1	0.9%
CCT BATIMAT		1	0.9%
CEET		1	0.9%
CENTRO SA		1	0.9%
CFAO		1	0.9%
CG Togo		1	0.9%
CGT		1	0.9%

CH2000 SARL		1	0.9%
CL		1	0.9%
CMTF TOGO		1	0.9%
CO-TO AUTO SA		1	0.9%
COLAS TOGO		1	0.9%
COMPEL		1	0.9%
CTTG		1	0.9%
DBT		1	0.9%
ECOBA-K SARL		1	0.9%
ECOBANK TOGO		1	0.9%
EEBTP		1	0.9%
ETS ABIKI		1	0.9%
FAN MILK		1	0.9%
FLP-TG		1	0.9%
FNT		1	0.9%
FORATEC SARL		1	0.9%
FUSEC-TOGO		1	0.9%
GBK-IAEC		1	0.9%
GCA		1	0.9%
GEILOVE		1	0.9%
GLASTEN-TOGO		1	0.9%
GRIMALDI		1	0.9%
GTAC2A VIE		1	0.9%
HI		1	0.9%
HI-SPEED		1	0.9%
HOTEL EDA OBA		1	0.9%
HOTEL IBIS LOME		1	0.9%
HOTEL SAKAWA		1	0.9%
HPB		1	0.9%
IBMA		1	0.9%
ICON		1	0.9%
IE		1	0.9%
INDUPLASTE		1	0.9%
IWA		1	0.9%
J DECO		1	0.9%
LNBT		1	0.9%
LOME		1	0.9%
MNS		1	0.9%
NOSITO		1	0.9%

NSIA VIE TOGO		1	0.9%
NSIA-ASSURANCES		1	0.9%
ODEF		1	0.9%
ODYSSEE		1	0.9%
ORAGROUP SA		1	0.9%
PAL		1	0.9%
PETER		1	0.9%
POMM		1	0.9%
PS SARL		1	0.9%
RAYES		1	0.9%
SAMID		1	0.9%
SBT		1	0.9%
SECMI AGRI		1	0.9%
SGE		1	0.9%
SIAB		1	0.9%
SIAR ASSURANCES		1	0.9%
SIGMA+ SA/CA		1	0.9%
SODIGAZ SA		1	0.9%
SOFINA		1	0.9%
SOMAYAF TOGO		1	0.9%
SOTIMEX		1	0.9%
SOTOMED SA		1	0.9%
SOTOTOLES		1	0.9%
SPT		1	0.9%
SQLT		1	0.9%
STC		1	0.9%
STSL		1	0.9%
TAN AGRO TOGO		1	0.9%
TDE		1	0.9%
TECH PLUS		1	0.9%
TET		1	0.9%
TMB		1	0.9%
TOGANIM		1	0.9%
TOGODIS SARL		1	0.9%
TRANSAM. P SARL		1	0.9%
TTTI		1	0.9%
UMS		1	0.9%
UPT		1	0.9%
VAC TOGO		1	0.9%

ZAYAT & FRERE		1	0.9%
---------------	--	---	------

## ADRESSEDELENTREPRISE: Adresse de l'entreprise

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 135 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 55 Intervalle: - Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
01 BP 1120 Lome 01 Togo		1	0.7%
01 BP 1355 LOME 01		1	0.7%
01 BP 146 LOME		1	0.7%
01 BP 1679 LOME		1	0.7%
01 BP 2292 LOME TOGO		1	0.7%
01 BP 2745 LOME		1	0.7%
01 BP 3256 LOME-TOGO		1	0.7%
01 BP 85		1	0.7%
01 BP: 1225 LOME		1	0.7%
01BP 1120 LOME		1	0.7%
01BP 3445 lomÃ© togo		1	0.7%
01BP 3662 lomÃ©-Togo		1	0.7%
01BP 751 LOME 01		1	0.7%
01bp 5036 lomÃ©01		1	0.7%
02 BP 20746 LOME-TOGO		1	0.7%
03 BP 31013 LOME TOGO		1	0.7%
05BP 384 LOME 05		1	0.7%
07 BP 14066		1	0.7%
07 BP 7872 LOME		1	0.7%
07BP 12100 LOME 07		1	0.7%
07BP 14398		1	0.7%
08 BP 8535		1	0.7%
08 BP 8535 LOME TOGO		1	0.7%
08 Rue Prince Agbodjan-DoulassamÃ©		1	0.7%
08BP 80171 LomÃ©		1	0.7%
09BP 9130 LomÃ© Zone Industrielle		1	0.7%

100 Rue DES CALEPINES HEDZRANAOE BP 31073		1	0.7%
10230		1	0.7%
10BP 10068		1	0.7%
11 BP 39 LOME TOGO		1	0.7%
1105 LOME		1	0.7%
1115 LOME TOGO		1	0.7%
1144		1	0.7%
12016		1	0.7%
13 Avenue Sylvanus Olympio BP 346 Lomé Togo		1	0.7%
13311		1	0.7%
1389-LOME		1	0.7%
1409 Zone Portuaire		1	0.7%
14117		1	0.7%
1493 BD DU MONO		1	0.7%
1512		1	0.7%
17BP67		1	0.7%
182 AVENUE AKEI BP 20304 LOME		1	0.7%
18BP246		1	0.7%
1975		1	0.7%
1BP 4122 LOME1		1	0.7%
20100		1	0.7%
20685		1	0.7%
21 BP 65		1	0.7%
2232 LOME		1	0.7%
2252		1	0.7%
23 RUE DE LA GARE BP 3524		1	0.7%
23,AV.NICOLAS GRUNITZKY 01 BP2626 LOME		1	0.7%
2314 LOME		1	0.7%
2469		1	0.7%
2806 LOME		1	0.7%
2BP 20464 LOME2		1	0.7%
30206 LOME TOGO		1	0.7%
30286		1	0.7%
30707		1	0.7%
3296 LOME-TOGO		1	0.7%
331		1	0.7%
332 LOME		1	0.7%
345 LOME		1	0.7%
3467 LOME		1	0.7%

3484		1	0.7%
3744		1	0.7%
3793		1	0.7%
3827		1	0.7%
426 AVENUE MAMA FOUSSENI		1	0.7%
4874		1	0.7%
7417 LOME		1	0.7%
797 LOME TOGO		1	0.7%
80211		1	0.7%
81121		1	0.7%
904		1	0.7%
9106		1	0.7%
9150		1	0.7%
956		1	0.7%
ADIDOGOME		1	0.7%
AGBALPEDOGAN NON LOIN DE LA POSTE		1	0.7%
AHADJIKPOTA IMMEUBLE TOGOCEL 2 <sup>e</sup> me ETAGE 09BP 9287 LOME		1	0.7%
AV DU 24 JANVIER IMMEUBLE RAMCO 4789		1	0.7%
AV.DE LA LIBERATION BP: 30806 LOME		1	0.7%
BP 12407		1	0.7%
BP 128 LOME		1	0.7%
BP 1301		1	0.7%
BP 13152 LOME TOGO		1	0.7%
BP 13631 LOME		1	0.7%
BP 13755 LOME-TOGO		1	0.7%
BP 14307 LOME-TOGO		1	0.7%
BP 1996 LOME		1	0.7%
BP 20494 LOME		1	0.7%
BP 20744		1	0.7%
BP 20863		1	0.7%
BP 229 Lomé		1	0.7%
BP 2810 Lomé-Togo		1	0.7%
BP 30429		1	0.7%
BP 30520 DE LA NAUVELLE MARCHE		1	0.7%
BP 30720 Lomé Togo		1	0.7%
BP 3112		1	0.7%
BP 318 LOME		1	0.7%
BP 328 KARA		1	0.7%
BP 3302 LOME		1	0.7%

BP 3481		1	0.7%
BP 3541 LOME TOGO		1	0.7%
BP 3546 Lomé togo		1	0.7%
BP 363 LOME		1	0.7%
BP 365		1	0.7%
BP 3658 LOME		1	0.7%
BP 3915		1	0.7%
BP 4032 LOME 01		1	0.7%
BP 4264		1	0.7%
BP 4850		1	0.7%
BP 60772-Lomé (Togo)		1	0.7%
BP 61214 LOME-TOGO		1	0.7%
BP 7169		1	0.7%
BP 7449 LOME-TOGO		1	0.7%
BP 7949 LOME		1	0.7%
BP 8619		1	0.7%
BP 9127 LOME TOGO		1	0.7%
BP : 1685 LOME		1	0.7%
BP : 332 LOME BD EYADEMA		1	0.7%
BP : 334 LOME		1	0.7%
BP : 80263		1	0.7%
BP:20668 LOME-TOGO		1	0.7%
BP:80081		1	0.7%
BP:80738 Lomé		1	0.7%
G2255		1	0.7%
KEGUE 01 BP 292		1	0.7%
PK 10(Face Etat-major) Route d'Agoenyve BP 896		1	0.7%
QIGE		1	0.7%
S/C BP 61692		1	0.7%
ZONE INDUSTRIELLE LOME TOGO		1	0.7%
qt bagida -immeuble ecobank		1	0.7%

## TELPHONEDEL'ENTREPRISE: Téléphone de l'entreprise

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 133 Non valide: 16 Minimum: 22201703 Maximum: 98411142 Moyenne: 36438773.835 Ecart-type: 28036336.688  
 Type: Continu Décimal: 9 Largeur: 11 Intervalle: 22201703 - 98411142 Format: Numérique

**NOMDURPONDANT: Nom du répondant**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 140 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 30 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
ABDOU MOUSSA		1	0.7%
ABIKI		1	0.7%
ABOUDOU KOKOU		1	0.7%
ACKOUCHE HASSAN		1	0.7%
ADADOHOIN YAO		1	0.7%
ADAMAH		1	0.7%
ADANLETE ASSIONGBON		1	0.7%
ADENOVY YAWO		1	0.7%
ADISSOU KOMI		1	0.7%
ADJIKOU		1	0.7%
ADO Doho Régina		1	0.7%
ADOMAYAKPOR PARFAITE		1	0.7%
ADOTE KOSSIVI M.		1	0.7%
AFANOU		1	0.7%
AFANOU Kofi Dodji		1	0.7%
AFIVI DEDE E		1	0.7%
AGBEDEVA Yao Sena		1	0.7%
AGBONEGBAN MESSENH		1	0.7%
AGBOTE KODZO		1	0.7%
AGOSSOU APPIEU		1	0.7%
AHANOGBE KODJO M.		1	0.7%
AHOLOU Franck		1	0.7%
AHOUENON KOMLAN		1	0.7%
AKAKPOVI		1	0.7%
AKAMA KOKU AGBESSI		1	0.7%
AKOUCHE KWAO		1	0.7%
AKPANDJA KOFFI M.		1	0.7%
AKUE-BGASSOU KPOKPO A. OLIVIER		1	0.7%

AKUE-LOGOSSOU KALLEY		1	0.7%
ALAGLO KOFFI		1	0.7%
ALLAGAN K.		1	0.7%
ALOULE KOFFI		1	0.7%
AMENDAH		2	1.4%
AMETOGO KOMI		1	0.7%
AMOUSOU EDEM		1	0.7%
AMOZOUZOU ADOU KOFFI		1	0.7%
APEMAGNON YAWO M.		1	0.7%
ATIKPO DODJI		1	0.7%
ATTIDEKA Amã©Iã©		1	0.7%
AVOGNON K.STANISLAS		1	0.7%
AWESSO Afã¨yidom		1	0.7%
AYAWAVI LEGUEDE		1	0.7%
Akoua Ahoã©		1	0.7%
Atikossie		1	0.7%
BADJATI		1	0.7%
BARAMNA GEOFFREY		1	0.7%
BASSOUN TCHAA		1	0.7%
BATADIWA DIBE		1	0.7%
BIREGAH		1	0.7%
BOTRI THEOPHILE		1	0.7%
BOUKARI		1	0.7%
BYLL-CATARIA SANVI KOFFI		1	0.7%
CISSE MANADY		1	0.7%
CLAUDE		1	0.7%
CODJIE KOKOU ENYO		1	0.7%
DEKPE Adasha pascal		1	0.7%
DJIDOTOR YAWO		1	0.7%
DOUTI NAGBANDJA		1	0.7%
DURAND DOMINIQUE		1	0.7%
EDORH T.BIOVA		1	0.7%
EZOULA IDDI		1	0.7%
FEDU Maurice		1	0.7%
FOLLY AZIAMAGNON EKOUE N.		1	0.7%
FOROGO PATRICE		1	0.7%
FOUCHARD ERIC DIRECTEUR		1	0.7%
GABA		1	0.7%
GALLEY FELIX		1	0.7%

GBADOE		1	0.7%
GBOKOU K. DODJI		1	0.7%
GNIMAVO KOKOU		1	0.7%
GOMADO K.EsÃ©e Yves		1	0.7%
GOUDJINOÛ KOAMI		1	0.7%
GRACE		1	0.7%
HADIKU Henri		1	0.7%
HALATOKO TETOUBISSI		1	0.7%
HIHEBLO MESSAN		1	0.7%
HOUKPATI Kossi		1	0.7%
IDIHOU Lazare		1	0.7%
IDJA-AFO ADJORE		1	0.7%
JOUNI ALISSA		1	0.7%
KALABINA ESSODOM		1	0.7%
KAO		1	0.7%
KEGLO KODJO OUSMANE		1	0.7%
KETEMEPI Kokou		1	0.7%
KETOR CELINE		1	0.7%
KLOUSSEH KOMLAN		1	0.7%
KONDO TETE		1	0.7%
KONOU KOKOU SENYA		1	0.7%
KOUEVIKOE		1	0.7%
KOUMAI KPATCHA		1	0.7%
KPATCHI KOFFI		1	0.7%
KPETEMEY KOKUVI		1	0.7%
KUDJOH		1	0.7%
LAPTIO KPEROU		1	0.7%
LAVOE KOMLAN RENE		1	0.7%
LAWSON HOGBAN ADODO M. JEAN		1	0.7%
LI		1	0.7%
LOGOVI TÃ©tÃ© Yao Mawuli		1	0.7%
MINQUITCHIBE PAKYENOU		1	0.7%
MR D'ALMEIDA		1	0.7%
Marcel AHOUELETE		1	0.7%
MmE MENSAH		1	0.7%
Mme ALASSANI RÃ©tchia		1	0.7%
Mme TABCHOURY MYRNA		1	0.7%
Mr MAWUNOU Koffi Ludovic		1	0.7%
NADIO N. ARAFAT		1	0.7%

NEYOU		1	0.7%
NINAN HODABALO		1	0.7%
NOAMESSI A KOFI		1	0.7%
NOUMEKPO KOFFI		1	0.7%
NUSUGAN Parfait		1	0.7%
OCCANSEY ATA		1	0.7%
OKA Kodjo		1	0.7%
OKPATTAH KOMI WONYO		1	0.7%
ONIANDON K.WOLOU		1	0.7%
Okon's BUNGANDHI		1	0.7%
PAKPAM ESSOMANA		1	0.7%
SAMEY YESSOU		1	0.7%
SANSAV AGATHE		1	0.7%
SANT'ANNA M. Awal Charles		1	0.7%
SAYABIE		1	0.7%
SEKPONA KOSSI		1	0.7%
SODOIUN ATSOU		1	0.7%
SOGA KANGNI KOUGNIGAN		1	0.7%
SOKPOR KOMLA ETSE		1	0.7%
SOSSOU KOFFI		1	0.7%
SOULEMANE RAHIM		1	0.7%
TATAGAN DANIEL		1	0.7%
TCHANGANI SIMBOSSOUANI		1	0.7%
TEKO DOSSEH ATA COCO		1	0.7%
TEKO-ADOKPO Foly		1	0.7%
TENGEY		1	0.7%
THAKKAR SAMIR KUMAR N.		1	0.7%
TORA kpanga		1	0.7%
TRAORE ABDOULAY		1	0.7%
TSIGBE		1	0.7%
YACINTHUS		1	0.7%
YEYE Komlan		1	0.7%
ZOMBRE KASSOUM		1	0.7%

## PROFESSIONDURPONDANT: Profession du répondant

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 137 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 40 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
ADMINISTRATEUR DELEGUE		1	0.7%
ASSISTANT AU DG		1	0.7%
ASSISTANT CONTROLEUR COMPTABLE		1	0.7%
ASSISTANT DU PDG		1	0.7%
ASSISTANTE COMPTABLE		1	0.7%
ASSOCIE DIRECTEUR		1	0.7%
CABINET COMPTABLE		1	0.7%
CHEF COMPTABLE		8	5.8%
CHEF DEP.ADM.RH.FIN.COMPTA		1	0.7%
CHEF DEPARTEMENT FINANCES ET COMPT		1	0.7%
CHEF DIVISION FINANCES ET COMPTABILTE		1	0.7%
CHEF SECTION VEILLE COMMERCIALE		1	0.7%
CHEF SERVICE COMPTABLE		2	1.5%
COMMERCANT		1	0.7%
COMPTABLE		38	27.7%
CONSULTANT		1	0.7%
CONTROLEUR DE GESTION		4	2.9%
Chef Comptable		1	0.7%
Chef Financier et Comptable		1	0.7%
Chef comptabilitÃ©		1	0.7%
Chef comptable		2	1.5%
Chef serfice Finance et comptablite		1	0.7%
Chef service Budget		1	0.7%
Comptable		10	7.3%
DAF		5	3.6%
DAF Pi		1	0.7%
DG		4	2.9%
DIRECTEUR		6	4.4%
DIRECTEUR ADJOINT		1	0.7%
DIRECTEUR ADMINISTRATIF ET FINANCIER		1	0.7%
DIRECTEUR DES OPERATIONS		1	0.7%
DIRECTEUR FINANCIER		2	1.5%
DIRECTEUR GENERAL		1	0.7%
DIRECTEUR TECHNIQUE		1	0.7%

DIRECTRICE		2	1.5%
DIRECTRICE FINANCIERE ET COMPTABLE		1	0.7%
DIRECTRICE GENERALE		1	0.7%
Directeur		1	0.7%
Directeur Financier		2	1.5%
Directeur Financier Comptable		1	0.7%
Directeur Financier		1	0.7%
Directeur commercial Adjoint		1	0.7%
ELECTRONICIEN		1	0.7%
GERANT		1	0.7%
GESTIONNAIRE COMPTABLE		1	0.7%
RAF		2	1.5%
RESPONSABLE ADMINISTRATIF ET COMPTABLE		1	0.7%
RESPONSABLE BASE DE DONNES		1	0.7%
RESPONSABLE COMPTABLE ET FINANCIER		1	0.7%
RESPONSABLE CONTROLE FINANCIER ET PLANIF		1	0.7%
RESPONSABLE DES FINANCES ET DE LA COMPTA		1	0.7%
Responsable Finance		1	0.7%
Responsable d'Écartement Audit Interne		1	0.7%
Responsable financier		1	0.7%
Responsable Finance		1	0.7%
Réviseur comptable		1	0.7%
SECRETAIRE		2	1.5%
SECRETIRE		1	0.7%
TOPOGRAPHE		1	0.7%
TRESORIER		1	0.7%
responsable		1	0.7%
superviseur de comptabilité		1	0.7%

## TLPHONEDURPONDANT: Téléphone du répondant

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 133 Non valide: 16 Minimum: 915755 Maximum: 99908678 Moyenne: 75400219.947 Ecart-type: 29903740.54  
 Type: Continu Décimal: 9 Largeur: 11 Intervalle: 915755 - 99908678 Format: Numérique

## VILLE: Ville

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 142 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 8 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
ASSAHOUN		1	0.7%
KARA		1	0.7%
LOME		110	77.5%
Lome		2	1.4%
LomÃ©		28	19.7%

**QUARTIEROUARRONDISSEMENT: Quartier ou Arrondissement**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 92 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 15 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
ABLOGAME		2	2.2%
ADAWLATO		9	9.8%
ADEWI		1	1.1%
ADIDOGOME		2	2.2%
ADIDOGOME LAMPA		1	1.1%
ADMINISTRATIF		1	1.1%
ADWLATO		1	1.1%
AGBALEBEDOGAN		1	1.1%
AGBALEPEDOGAN		1	1.1%
AGBELPEDO GTA		1	1.1%
AGOE		1	1.1%
AGP		1	1.1%
AGUARKOME		1	1.1%
ASSIVITO		7	7.6%
ATIKOUME		1	1.1%

AVENOU		1	1.1%
AWATAME		1	1.1%
Akodessewa		3	3.3%
Amenyidokodji		1	1.1%
Assivito		1	1.1%
BAGUIDA ECOBANK		1	1.1%
BATOME		1	1.1%
BE-KAMALODO		1	1.1%
CACAVELI		2	2.2%
CASSABLANCA		1	1.1%
DEKON		3	3.3%
DJIDJOLE		1	1.1%
DOULASSAME		1	1.1%
DOUMASSESE		2	2.2%
Daviã©		1	1.1%
EN FACE EDA OBA		1	1.1%
ETOILES		1	1.1%
Grand marchã©		1	1.1%
HEDJRANAOE		1	1.1%
HEDZRANAWOE		1	1.1%
HOUNTIME		1	1.1%
IMM BTCI		1	1.1%
KAKAVELI		1	1.1%
KEGUE		1	1.1%
KEGUE 12ã"me		1	1.1%
KLIKAME GTA		1	1.1%
KOFAK		1	1.1%
LOME2		1	1.1%
NUKAFU		1	1.1%
NYEKONAKPOE		3	3.3%
PORT		4	4.3%
SAZOF		1	1.1%
TODMAN		1	1.1%
TOKOIN AEROPORT		1	1.1%
TOKOIN DOUMASSE		1	1.1%
TOKOIN FOREVER		1	1.1%
TOKOIN LYCEE		2	2.2%
TOKOIN TAME		1	1.1%
ZONE INDUSTRIEL		1	1.1%

ZONE POR VIVALA		1	1.1%
ZONE PORTUAIRE		5	5.4%
Zone port		1	1.1%
Zone portuaire		1	1.1%
Zone portuaire		1	1.1%
super Taco		1	1.1%

## QUELESTVOTREPRINCIPALEBRANCHEDAC: Quel est votre principale branche d'activités ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 16 Intervalle: - Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Assurance/banque		21	14.1%
Commerce		47	31.5%
Construction/BTP		21	14.1%
Industrie		24	16.1%
Service		36	24.2%

## QUELESTVOTRESECONDEBRANCHEDACTIV: Quel est votre seconde branche d'activités ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 32 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 16 Intervalle: - Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
0		1	3.1%
Assurance/banque		2	6.3%
Commerce		14	43.8%
Industrie		3	9.4%
Service		12	37.5%

**QUELESTVOTREPRINCIPALSECTEURDACT: Quel est votre principal secteur d'activité?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 18 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Secteur secondaire		46	30.9%
Secteur tertiaire		103	69.1%

**QUELESTVOTREDEUXIMESCTEURDACT: Quel est votre deuxième secteur d'activité?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 32 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 18 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Secteur secondaire		6	18.8%
Secteur tertiaire		26	81.3%

**QUELLEESTLACLASSE: Quelle est la classe?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 8 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Classe 1		14	9.4%

Classe 2		7	4.7%
Classe 3		32	21.5%
Classe 4		16	10.7%
Classe 5		45	30.2%
Classe 6		35	23.5%

### ANNELAQUELLELENTREPRISEFAITP: Année à laquelle l'entreprise fait partir de l'échantillon

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 4 Intervalle: - Format: character

#### Questions et instructions

##### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
2016		111	74.5%
2017		38	25.5%

### NUMRODUQUESTIONNAIRE: Numéro du Questionnaire

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 1 Maximum: 54 Moyenne: 20.275 Ecart-type: 14.739  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 2 Intervalle: 1 - 54 Format: Numérique

### AGENTENQUÊTEUR: Agent enquêteur

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 26 Intervalle: - Format: character

#### Questions et instructions

##### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
ABAKE Panadéma Tchilabalo		25	16.8%
AMADOTO Komlats		19	12.8%

BA-BIYAO TOURE Djaldjiss		22	14.8%
BAYARO LÃ©IÃ©ng		8	5.4%
PITANG Btenwoe		33	22.1%
POHOUYOUROU Mazabalo		3	2%
SEMABIA KokutsÃ©		20	13.4%
TCHALIM N'kessey		19	12.8%

## AGENTDESAISIE: Agent de saisie

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 26 Intervalle: - Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
ABAKE PanadÃ©ma Tchilabalo		35	23.5%
BA-BIYAO TOURE Djaldjiss		33	22.1%
PITANG B.		34	22.8%
SEMABIA A. KokutsÃ©		15	10.1%
TCHALIM N'kessey		32	21.5%

## COMMENTAVOLUVOTRENIVEAUDACTI: Comment a Ã©voluÃ© votre niveau d'activitÃ© au 1er trimestre 2017 ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 6 Intervalle: - Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Baisse		60	40.3%
Hausse		26	17.4%
Stable		63	42.3%

**V22: Comment a-t-elle évolué votre niveau d'activité au 2<sup>e</sup> trimestre 2017 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 6 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Baisse		45	30.2%
Hausse		44	29.5%
Stable		60	40.3%

**COMMENT JUGEZ-VOUS LE NIVEAU D'ACTIVITÉ AU 3<sup>e</sup> TRIMESTRE 2017 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 6 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Baisse		52	34.9%
Hausse		52	34.9%
Stable		45	30.2%

**QUE PRÉVOYEZ-VOUS POUR LE NIVEAU D'ACTIVITÉ AU 4<sup>e</sup> TRIMESTRE 2017 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 6 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Baisse		36	24.2%
Hausse		64	43%
Stable		49	32.9%

## EVOLUTION\_A: evolution\_a

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 33 Intervalle: - Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
A la fois baisse stable et hausse		82	55%
A la fois stable et hausse		42	28.2%
Constamment Baisse		13	8.7%
Constamment Hausse		12	8.1%

## JUGEZVOUSLESCAPACITSTECHNIQUES: jugez-vous les capacités techniques actuelles de votre société (quantité et qual

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 20 Intervalle: - Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Insuffisante		20	13.4%
Plus que suffisantes		13	8.7%
Suffisantes		116	77.9%

## JUGEZVOUSLASITUATIONFINANCIERE: Jugez-vous la situation financière de votre société au 1er semestre 2017 ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 12 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Mauvais		53	35.6%
Satisfaisant		92	61.7%
Très bon		4	2.7%

**LASITUATIONFINANCIREDEVOTRESOC: La situation financière de votre société au 2<sup>e</sup> semestre 2017 sera t-elle?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 12 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Mauvais		37	24.8%
Satisfaisant		104	69.8%
Très bon		8	5.4%

**COMMENTAVOLULEFFECTIFDESEMPL: Comment a évolué l'effectif des employés dans votre société au 1<sup>er</sup> semestre 2017**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 6 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Baisse		26	17.4%

Hausse		23	15.4%
Stable		100	67.1%

### QUELLEESTLATENDANCEDUNIVEAUDINVE: Quelle est la tendance du niveau d'investissement au premier semestre 2017 ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 6 Intervalle: - Format: character

#### Questions et instructions

##### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Baisse		42	28.2%
Hausse		23	15.4%
Stable		84	56.4%

### V31: Quelle est la tendance du niveau d'investissement attendu au 2<sup>ème</sup> semestre 2017

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 6 Intervalle: - Format: character

#### Questions et instructions

##### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Baisse		27	18.1%
Hausse		27	18.1%
Stable		95	63.8%

### QUELSSONTLESFACTEURSQUILIMITENTL: Quels sont les facteurs qui limitent l'augmentation de votre niveau d'activité ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 9 Intervalle: - Format: character

## Questions et instructions

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
A		1	0.7%
AB		1	0.7%
ABCEFHJL		1	0.7%
ABCGIL		1	0.7%
ABCIL		1	0.7%
ABE		1	0.7%
ABEFGHIL		1	0.7%
ABEFGIL		1	0.7%
ABEG		1	0.7%
ABEGHI		1	0.7%
ABEGHILY		1	0.7%
ABEGIL		1	0.7%
ABEIK		1	0.7%
ABEIL		2	1.3%
ABFH		1	0.7%
ABGIL		1	0.7%
ABH		1	0.7%
ABIL		1	0.7%
ABILY		1	0.7%
ACEGHIL		1	0.7%
ACEGI		1	0.7%
ACEGIL		1	0.7%
ACEIJ		1	0.7%
AEFGIL		1	0.7%
AEFHIL		1	0.7%
AEFL		1	0.7%
AEGHI		1	0.7%
AEGHL		1	0.7%
AEGIL		3	2%
AEGILY		1	0.7%
AEI		1	0.7%
AEIKL		1	0.7%
AFIL		1	0.7%
AG		1	0.7%
AGIL		1	0.7%

AGL		2	1.3%
AH		1	0.7%
AIL		1	0.7%
AJ		1	0.7%
AY		1	0.7%
B		3	2%
BCEFGHIL		1	0.7%
BCEGHIK		1	0.7%
BCEGIL		1	0.7%
BCEHL		1	0.7%
BCEHY		1	0.7%
BCEIJK		2	1.3%
BCFGL		1	0.7%
BCGIL		1	0.7%
BCIL		1	0.7%
BDY		1	0.7%
BEFGIL		1	0.7%
BEFL		1	0.7%
BEG		1	0.7%
B EGL		1	0.7%
BEIL		2	1.3%
BEL		1	0.7%
BFGL		1	0.7%
BFHIL		1	0.7%
BFL		1	0.7%
BGI		1	0.7%
BGJ		1	0.7%
BHJL		1	0.7%
BHKL		1	0.7%
BI		1	0.7%
BL		1	0.7%
C		2	1.3%
CEGI		1	0.7%
CEHL		1	0.7%
CEL		1	0.7%
CF		1	0.7%
D		2	1.3%
E		4	2.7%
EFIL		1	0.7%

EG		2	1.3%
EGHL		1	0.7%
EGI		1	0.7%
EGIL		1	0.7%
EGL		7	4.7%
EHL		1	0.7%
EIL		1	0.7%
EILY		1	0.7%
EL		1	0.7%
FGIL		2	1.3%
FGL		1	0.7%
FIL		2	1.3%
FLY		1	0.7%
G		15	10.1%
GHL		1	0.7%
GI		2	1.3%
GIL		1	0.7%
GL		4	2.7%
GY		1	0.7%
H		1	0.7%
HL		1	0.7%
IL		1	0.7%
K		2	1.3%
L		9	6%
LY		1	0.7%
Y		1	0.7%

**C11A:**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		105	70.5%

Oui		44	29.5%
-----	--	----	-------

**C11B:**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		100	67.1%
Oui		49	32.9%

**C11C:**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		126	84.6%
Oui		23	15.4%

**C11D:**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
--------	-----------	--------	--

Non		146	98%
Oui		3	2%

**C11E:****Fichier de microdonnées: EPM\_2017****Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		85	57%
Oui		64	43%

**C11F:****Fichier de microdonnées: EPM\_2017****Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		126	84.6%
Oui		23	15.4%

**C11G:****Fichier de microdonnées: EPM\_2017****Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		76	51%
Oui		73	49%

**C11H:**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		125	83.9%
Oui		24	16.1%

**C11I:**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		92	61.7%
Oui		57	38.3%

**C11J:**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		142	95.3%
Oui		7	4.7%

### C11K:

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		141	94.6%
Oui		8	5.4%

### C11L:

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		63	42.3%
Oui		86	57.7%

### C11Y:

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		138	92.6%
Oui		11	7.4%

**PRCISERLAUTREFACTEUR: Préciser l'autre facteur**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 14 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 73 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Absenc de subventions		1	7.1%
CONCURENCE DE NOUVELLE BANQUE		1	7.1%
DEFANSE D'UTILISER CERTAINS PRODUITS CHIMIQUES POUR LE TRAITEMENT DU BOIS		1	7.1%
DIFFICULTES DE RECOUVREMENT DES CREANCE		1	7.1%
Insuifisqnce de trqfic pqssqger qu depqrt		1	7.1%
LE CLIMAT POLITIQUE		1	7.1%
Le Tarrif de l'Eau		1	7.1%
MARCHES DE L'OPPOSITION		1	7.1%
MOUVEMENT SOCIO POLITIQUES		1	7.1%
RETARD DE REMBOURSEMENT DE LA PEREQUATION PAR L'ETAT		1	7.1%
Rencherissement du Dollard US		1	7.1%
SITUATION POLITIQUE		1	7.1%
SITUATION POLITIQUE DU PAYS		1	7.1%
TROP D'ATTRIBUTIONS DE MARCHÉS AUX Étrangers		1	7.1%

**QUELESTLEPRINCIPALOBSTACLEAUXQUE: Quel est le principal obstacle auquel votre entreprise fait face ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 138 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 1 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
A		17	12.3%
B		20	14.5%
C		4	2.9%
D		4	2.9%
E		23	16.7%
F		6	4.3%
G		32	23.2%
H		3	2.2%
I		6	4.3%
K		2	1.4%
L		18	13%
Y		3	2.2%

**VEUILLEZ EXPLIQUER COMMENT CET OBSTA: Veuillez expliquer comment cet obstacle affecte votre niveau d'activité**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 99

Type: Discret Largeur: 255 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
A partir du moment ou nous fabriquons nos produits sur commande, si les clients ne déposent pas leurs commandes, nous arrêtons nos machines		1	1%
ABSENCE DU FINANCEMENT DU MARCHE NOTIFIE		1	1%
AVEC UNE FAIBLE DEMANDE, nous n'avons pas réalisé un chiffre d'affaires qui nous permet d'être rentable car il nous est difficile de supporter les charges compétitives		1	1%
Augmentation des taxes, la pression de l'OTR		1	1%
Baisse du chiffre d'affaire de l'exercice en cours par rapport à celui de l'exercice précédent		1	1%
Besoin de financement pour faire évoluer nos chantiers, booster nos activités..		1	1%

CE FACTEUR pÃse sur notre budget et limite l'autofinancement	1	1%
COMPTE TENU D'UNE AUGMENTATION DES CABINETS D'EXPERTISE COMPTABLE de renommÃ© internationale, le marchÃ© est totalement saturÃ©.	1	1%
COMPTE TENUE DE LA SITUATION IL N'Y A PAS DE SORTIE DE CLIENT, PEUT DE SEMINAIRE CONFERENCE ETC...	1	1%
CREATION D'AUTRE PHARMACIE AU ALLANTOURS DE LA DITE PHARMACIE DIMINUE LA DEMANDE DONC UNE FAIBLE DAMANDE	1	1%
DEMARCHES ADMINISTRATIVES TOPS LONGUES	1	1%
DES JOURS DE MARCHES POLITIQUES QUI N'ARRANGENT PAS LES OPERATEURS ECONOMIQUES, ABSCENCE DES CLIENTS COMPTE TENU DE LA CRISE POLITIQUE DU PAYS	1	1%
DIFFICULTES D'avoir accÃs aux crÃ©dits	1	1%
Des camion entiers rentrent au Togo par le Ghana et sont mollement dÃ©douanÃ©	1	1%
DifficultÃ© d'approvisionnement et manque d'accompagnement financier des clients	1	1%
Etant donnÃ© le domaine de commercialisation des produits tropicaux ou ressort un chiffre d'affaire Ã©levÃ© avec une marge bÃ©nÃ©ficiaire trÃs fine, IMF = 1% CA est Ã©levÃ© concurremment Ã IS = 28%	1	1%
FACE A L'INSUFFISANCE DE LA DEMANDE NOUS CONSTONS PEU D'ACTIVITE D'OU LE BAS OU STABLE NIVEAU D'ACTIVITE.	1	1%
FAIT FUIRE LES CLIENTS VERS LES AUTRES PORTS DE LA SOUS REGION	1	1%
HAUSSE DES TAUX DES DAT (ABSSANCE DE RESSOURCES) BAISSSE DES TAUX DE COMMISSION DE TRANSFERT	1	1%
IMPACT NEGATIVEMENT LES RECETTES	1	1%
IMPACT NEGATIVEMENT NOS RECETTES ISSUS DE NOS VENTE ET DU COUP SUR NOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES.	1	1%
IMPACTE SIGNIFICATIVEMENT LA TRESORERIE	1	1%
INFLUENCE NEGATIVEMENT NOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES	1	1%
INSUFFISANCE DE FONDS POUR FINANCER LE STOCK	1	1%
INSUFFISANCE DE LA DEMANDE ENTRAINE UN CHIFFRE D'AFFAIRE MOINS ELEVE	1	1%
L'ABSENCE DU FOND DE ROULEMENT NE NOUS PERMET PAS D'ETRE INDEPENDANT FINANCIEREMENT POUR FAIRE FACE AUX CHARGE FIXE ET D'EXPLOITATION	1	1%
L'OTR talonne un peu trop les opÃ©rateurs Ã©conomique dont nos clients, ce qui pousse ces derniers Ã baisser leurs activitÃ©s, donc Ã achÃ©ter du stock	1	1%
L'insuffisance de demande ou de nouveau marchÃ© influe sur nos activitÃ©s dans le sens que notre entreprise est exposÃ©e Ã divers risques	1	1%
L'insuffisance de la demande entraine l'Ã©troitesse du marchÃ© national	1	1%
L'insuffisance de la main d'ouvre qualifiÃ©e fait trainer l'exÃ©cution destravaux Ã tous les niveaux. ConsÃ©quences rÃ©sultats toujours nÃ©gatifs.	1	1%
L'Ã©panouissement des agents Ã©conomiques dans un pays dÃ©pend fortement de la santÃ© Ã©conomique de ce pays. C'est qu'il y a la limite de la bonne volontÃ© Ã mieux faire	1	1%
LA CONCURENCE DELOYALE ENRAINE CONSTAMMENT LA MEVANTE	1	1%
LA DEMANDE D'ASSURANCE EST FAIBLE	1	1%
LA DIIFICULTE A AVOIR LES CREDITS NE PERMET PAS D'ACCORDER LES DELAIS CLIENT ET PAR CONSEQUENT LEUR ACCORDER DES PRESTATIONS CONSEQUENCE LE NIVEAU D'ACTIVITE BAISSSE	1	1%

LA MOROSITE DE L'ACTIVITE ECONOMIQUE LIEE AU CLIMAT SOCIAL IMPACT NEGATIVEMENT LES DEPOT DU FAIT QUE LE CHIFFRE D'AFFAIRE DIMINUE? D'AUTRE PART? CREERA LES IMPYES LIES AU RALANTISSEMENT DES VENTE. A CE LA IL FAUDRAIT AJOUTER LE FAIT QUE LES PAYS DE LA SOU	1	1%
LA NON LIQUIDITE DES CREANCES EN TRESORERIE FONT QUE NOUS NE VENDONS PLUS TANT QU'ELLE NE SONT PAS RECOUVRES	1	1%
LA SITUATION SOCIO-ECONOMIQUE MOROSE CONSTITUE UN GRAND HANDICAPE POUR LE SECTEUR AUTOMOBILE AU TOGO AU LIEU D'ACHETER UN VEHICULE NEUF LE TOGOLAIS PREFERE INVESTIR DANS LA VOITURE D'OCCASION COMPTE TENU DE SON NIVEAU DE REVENU QUI EST TROP BAS	1	1%
LA SOCIETE ETANT SPECIALISEE DANS LA VENTE DES CAHIERS ET AUTRE ARTICLES SCOLAIRE, SE TROUVE CONFRONTER A UNE CONCURRENCE OU LES PRIX SORTES DE L'ORDINAIRE.	1	1%
LA concurrence affecte nos services et reduit de ce fait la marge de l'entreprise	1	1%
LA situation sociopolitique actuelle bloque nos activités économiques	1	1%
LE COMMERCE DE PIECES DETACHEES DE BESSE QUALITE ET A PRIX BAS ENTRAINE LA PERTE DE CLIENT	1	1%
LE CONTEXTE ECONOMIQUE MOROSE NE PERMET PAS AUX CLIENTS DE VOULOIR PRENDRE DU CREDIT, CEUX QUI EN PRENNENT ONT PARFOIS DU MAL A REMBOURSER	1	1%
LE COUT DES FACTEURS DE PRODUCTION AUGMENTE NOS CHARGES DE GESTION ET AGIT FORTEMENT DANS LA BAISSSE DE NOS RESULTATS MENSUELS	1	1%
LE COUT ELEVE DU HFO (FUEL LOURD )AUGMENTE LE COUT DE PRODUCTION D'ELECTRICITE ALORS QUE LE PRIX DE VENTE DU KWH RESTE FIXE.	1	1%
LE FINANCEMENT PAR LES MICROFINANCES EST LIMITE PAR FAUTE DE GARANTIE ET AUSSI LE REMBOURSEMENT DU PRET DANS UN DELAI D'UN AN	1	1%
LE RETARD DE REMBOURSEMENT DE LA PEREQUATION PAR L'ETAT ENTRAINE UNE INSUFFISANCE DE FINANCEMENT DE NOTRE FONDS DE ROULEMENT ENTRANANT POUR NOUS UNE RUPTURE DE STOCK.	1	1%
LE SECTEUR PETROLIER CONNAIT AUJOURD'HUIT ASSEZ DE COMPAGNIES PETROLIERES ET DE MARKETERS QUE DANS LE PASSE CE QUI REND DIFFICILE LA PENETRATION DU MARCHÉ	1	1%
LES AFFAIRES SONT RARES	1	1%
LES APPELS D'OFFRES NE SONT PAS OBTENU MALGRE NOTRE ANCIENNETE ET LE MEILLEUR PRIX QUE NOTRE SOCIETE OFFRE	1	1%
LES ENTREPRISES PROPOSENT DES PRIX AUQUELS LES TRAVAUX NE POURAIENT JAMAIS SE REALISER DANS LES DE L'ART,MAIS POUR L'ETAT, C'EST TOUJOURS LE MOINS DISANT	1	1%
LES REFORMES DE L'ADMINISTRATION FISCALE SONT SANS INCIDENCE MAJEURS EN TERME D'AVANTAGE, LES CHARGE FISCALES EXCESSIVES SANS CESSSE CROISSANTE	1	1%
LES REFORMES ONT CONTRIBUER A LA FUITE DE LA MAJORITE DE NOT CLIENTS VERS LES AUTRES PAYS DE LA SOUS-REGION	1	1%
LES VOITURES RESTENT LONGTEMPS DANS LES PARCS. EN PLUS CETTE INSUFFISANCE DE LA DEMANDE PAR RAPPORT A L'OFFRE	1	1%
La baisse de la demande entraîne directement le sous-emploi de notre capacité de production et la chute du chiffre d'affaire, ce qui nuit à la santé technique et financière de notre entreprise face à des charges structurelles en constance.	1	1%
La concurrence déloyale. Notre activité principale est la production et la vente des tuiles mais une société concurrente comporte les tuiles sur le marché et applique une prix moins et des conditions spéciales aux clients	1	1%
La durée de séjour de marchandises en magasins sans douane à l'arrivée ramène à 3 mois ce qui décourage les importateurs et les chargeurs de riz et sucre qui dévient les bénéfices vers d'autres ports.	1	1%
La multiplication des cliniques	1	1%
La situation socio-politique du pays n'encourage pas les investisseurs	1	1%

La vétusté des installations de la TDE	1	1%
Le nombre d'installation portuaire étant limité, tous ne font pas appel à nos services.	1	1%
Les besoins de financement des filiales ne sont pas totalement satisfait	1	1%
Les chances d'attributions de marchés sont réduites si non nulles parce que il ya trop de chaumeurs et les offres sont moins valables	1	1%
Les frais de dedouanements de véhicules sont élevés ainsi que l'introduction de certains frais dans le circuit du transit(seguce, BESC etc) problème de connexion internet	1	1%
Les machines clandestines qui sont actuellement sur le marché. l'installation de BET DNE dans le secteur de jeux	1	1%
Les pièces ne sont pas à jour puisque nous ne sommes pas souvent à jour avec nos cotisations sociales (CNSS)	1	1%
Les prix proposés par les concurrents lors des soumissions aux appels d'offres sont bas et ne reflètent pas la réalité. Or notre entreprise propose des prix élevés. Les marchés nous échappent donc.	1	1%
Les produits provenant de la chine inonde le marché national et de la sous région. les prix de ces produits ne reflète pas les coûts de produits	1	1%
Les stocks ne sont pas vite écoulés	1	1%
MANQUE DE MOYENS FINANCIERE	1	1%
MULTIPLICATION DES AGREMENTS D'OUVERTURE DE CABINETS DE COURTAGE ENTRAINANT LA REDUCTION DE LA PART DE MARCHÉ	1	1%
Manque du fonds de roulement adéquat pour financer l'activité	1	1%
Mon atelier de serrurerie se trouve sur le boulevard Jean Paul II qui est en chantier depuis 2014	1	1%
NETTE BAISSSE DES ACHAT, REGLEMENTS SOUVENT TRAIENE TROP	1	1%
NOBBRE DE TAXES ET IMPOTS TROP IMPORTANT, TAUX D'IMPOTS ET IMPORTANT, TAXES DOVANIERE IMPORTANTS	1	1%
NOS MARCHANDISES ONT été achetées et avec la TVA, la défiscalisation de la TVA sur le riz nos produits ne sont plus compétitives par rapport aux nouveaux produits sur le marché	1	1%
NOUS ASSISTONS A UNE FLORAISON DES IMPORTATION DE TISSU HTARGET RENDANT LE MARCHE CONCURENTIEL	1	1%
Nous avons du mal à satisfaire les demandes à temps pour optimiser notre profit dans la mesure où les banques nous assistent moins et en retard.	1	1%
On a remarque l'absence de nouveaux chantier de l'Etat dans le domaine des BTP	1	1%
PARTICIPE A L'AUGMENTATION DE COUT DES RESSOURCE ET AC LA BAISSSE DU TAUX DES CREDITS.	1	1%
Recapitalisation de la Banque en cours; cette situation ralentie considérablement les activités de la banque	1	1%
SANS LE TRAITEMENT LES PRODUIT(GRUME) NE SERON PAS ACHETÉ PAR LES PARTENAIRE ETRANGER QUI EXIGE L'USAGE DE CERTAIN DEFANDU PAR LETAT	1	1%
TENDANCE A DIMUNIER LE CHIFFRE D'AFFAIRE	1	1%
TROP DE PROTOCOLE A L'IMPORTATION	1	1%
Taxes élevées alors que le secteur de l'éducation.	1	1%
UNE INSUFFISSANCE DE LA DEMANDE ENTRAINE FORCEMENT UNE FAIBLESSE DU NIVEAU D'ACTIVITE	1	1%
Une pièce de Machine endommagée entraine l'arrêt pour quelques jours des activités de production si la commande de celle-ci n'est pas arrivée à temps	1	1%

Uniport togo est une societe portuaire dont l'activit� principale est la manutention, son niveau d'activit� depend donc de l'évolution du secteur portuaire en terme de vehicule d'�barqu�s	1	1%
VENTES DES ARTICLES CONTREFAITS A DES PRIX TRES BAS	1	1%
annulation des reservations due à la situation socio politique	1	1%
durant deux ans, nous manquons du travail de la societe	1	1%
insuffisance de soutien de l'Etat à la couverture du service postal universel	1	1%
l'Etat oblige les entreprises à respecter les delais d'éxécution mais jamais lui même ne respecte les delais de règlements qui sont souvent trop long et financierement negatif pour les entreprises	1	1%
l'OTR est trop exigeant par ces reformes, ces avis de redressements et de recouvrement, trop de taxe et impots à payer	1	1%
la concurrence d'�loyale fait qu'on arrive à gagner difficilement les projets.	1	1%
les conditions économique morose font que beaucoup de clients n'aiment plus s'aventurier vers nos services	1	1%
les soumissionnaires proposent des coûts très bas pour les prestations, ce qui fait que les autres n'étant pas moins disant ne peuvent pas avoir le march�	1	1%
manque de chantiers	1	1%
pas de nouveau march�s publics (grand travaux)	1	1%
trop de pression fiscale	1	1%

### VEUIL1: Veuillez expliquer comment cet obstacle affecte votre niveau d'activit 

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 1

Type: Discret Largeur: 147 Intervalle: - Format: character

#### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
S REGION TEL QUE LE BURKINA ET LE MALI PREFERE MAINTENANT UTILISE LE PORT DE COTONOU ET ACRA COMPTE TENU DE LA SITUATION SOCIOPOLITIQUE DU PAYS		1	100%

### QUELLES DISPOSITIONS PRCONISEZ VO: Quelles dispositions préconisez-vous pour éviter/surmonter cet obstacle ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 82

Type: Discret Largeur: 253 Intervalle: - Format: character

## Questions et instructions

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
1- Chercher à arracher l'indépendance économique et monétaire continentale, à commencer par notre pays le Togo. 2-Assoire un vrai programme de développement		1	1.2%
ACHAT A CREDIT POUR REVEDRE, PROCEDURE POUR AVOIR DES FINANCEMENT A LONG TERME		1	1.2%
AVOIR BEAUCOUP DE MARCHES		1	1.2%
Améliorer le service que nous offrons		1	1.2%
Augmentation des ressources par la collecte de l'épargne (DAT, Depot à vue et autre)		1	1.2%
BOUSTER LES ENCOUREPARGNE AVEC DES NOUVEAU PRODUIT,CREDIT EN SENSIBILISANT ET EN MOTIVANT LES AGENTS		1	1.2%
CHECHER A EQUILIBRER L'OFFRE A LA DEMANDE AVEC LA PRIORITE DE REDUIRE L'OFFRE		1	1.2%
CHECHER UNE FACILITE DE CREDIT A LA BANQUE		1	1.2%
CONTRAINdre LES ETATS MEMBRES DE L'UEMOA A APPLIQUER LE REGLEMENT 14		1	1.2%
DEMANDE DE CRÉDITS ET DECOUVERT EN BANQUE POUR FINANCER LA CONTINUTE DE NOTRE EXPLOITATION.		1	1.2%
DEVELOPPER UN RESEAU COMMERCIAL ACTIF		1	1.2%
DIALOGUE ENTRE LES DIFFERENTS PARTIES POUR REVENIR A UNE SITUATION NORMAL		1	1.2%
DIMINUTION DES TAXES ET IMPOTS, TENIR COMPTE DES DOLEANCES DES OPERATEUR ECONOMIQUE, BONNE GOUVERNANCE		1	1.2%
Diminuer la pression fiscale		1	1.2%
ELABORATION ET MISE EN OEUVRE D'UN PLAN DE TRANSFORMATION DE LA BANQUE.		1	1.2%
Etant donné que la demande intérieure demeure faible par rapport à nos moyens matériels, nous envisageons s'avoir à l'extérieur, dans la sous-région en vue de pouvoir décrocher d'autres affaires plus intéressantes pour une meilleure croissance.		1	1.2%
FAIRE CONNAITRE PLUS NOS PRODUITS		1	1.2%
FAIRE DES CONTROLES SUR 6 ANS ET BARRER LES PRINCIPAUX IMPOTS		1	1.2%
FAIRE EN SORTE QUE TOUS LES MEDICAMENT QUE VEULENT LES CLIENTS SOIENT DISPONIBLE		1	1.2%
Faire rentrer de Nouveau actionnaires dans la capitale		1	1.2%
IL FAUT ACCROITRE LE REVENU DE LA POPULATION A TRAVER L'INVESTISSEMENT ET L'AUGMENTATION DE LA PRODUCTION NATIONALE. REVOIR A LA BAISSSE LES DROITS DE DOUANE POUR LA SORTIE DES VOITURE NEUVES.		1	1.2%
IL FAUT CATEGORISER LES ENTREPRISES PAR EXEMPLE PETITE ENTREPRISE, MOYENNE ENTREPRISE ET GRANDE ENTREPRISE DANS LE BUT DE PERMETTRE LA VRAI CONCURRENCE SELON LE CHIFFRE D'AFFAIRE REALISER		1	1.2%
IL FAUT QUE LES REGLEMENT SE FASSE VITE POUR QU'IL N'Y AIT PAS DE RUPTURE DANS LE CIRCUIT ECONOMIQUE		1	1.2%
IL NOUS SERAIT DIFFICILE DE REGLER VCE PROBLEME DE CONCURRENCE, CELA RESSORT DU CONTROLE DE PRIX		1	1.2%
IL faut qu'il est un financement de la part de l'État		1	1.2%
Implication du ministre du tutelle		1	1.2%

J'aurais conseiller aux patrons d'investir plus dans l'entreprise que dans sa vie privée.	1	1.2%
LA DECISION DU MINISTERE DE L'ECONOMIE ET DES FINANCE DANS LE BUT D'ALLEGER LES CHARGES FISCALES POUR DONNER PLUS DE SOUFFLE AUX ENTREPRISE	1	1.2%
LES STRUCTURE ETATIQUES QUI ACCORDENT LES DROIT D'INSTALLATION DEVRAIENT SE SOUCIER DU PHENOMENE ET DURCIR LES CRITERES	1	1.2%
La formation dans des écoles de renom et formation pratique.	1	1.2%
Lever cette disposition purement et simplement. Même si elle n'est pas appliquée dans sa rigueur, elle est bien existante en internet on va informer les clients.	1	1.2%
METTRE EN PLACE UNE MEILLEURS TECHNIQUE DE GESTION DES CASH-FLOW EN ELABORANT LE TABLEAU DE FLUX DE TRESORERIE	1	1.2%
METTRE LA JUSTICE DANS LA DISTRIBUTION DES MARCHES	1	1.2%
Mettre en place dans le processus de passation des marchés publics un dispositifs permettant d'éliminer les soumissionnaires proposant des prix ne reflétant pas la réalité.	1	1.2%
NOUS AVONS BESOIN DE L'INTERVENTION DE L'ETAT contre l'informel qui nous impose sans cesse une concurrence déloyale	1	1.2%
NOUS ENVISAGEONS MULTIPLIER LES CONTACTS	1	1.2%
NOUS JOUONS SUR LA CONCURRENCE POUR FAIRE BAISSER LE COUT DE LA PRODUCTION	1	1.2%
NOUS N'AVONS AUCUN MOYEN POUR EMPECHER ÇA	1	1.2%
Ne pas toujours exiger l'établissement de la facture normalisées pour tous les opérateurs économique	1	1.2%
Notre souhait ou disposition à préciser est qu'il faudrait que le législateur procède par des tranches d'imposition.	1	1.2%
Nous avons adopté aussi une politique de prix et offre des conditions spéciales défiant toute concurrence	1	1.2%
Nous sommes entraîné de changer de stratégie en mettant en stock nos produits	1	1.2%
PAS DE DISPOSITION SAUF GOUVERNEMENT ET ACTEURS POLITIQUES	1	1.2%
POUR LE MOMENT AUCUNE DISPOSITION N'est prise compte tenu de la qualité de nos produits. et si une décision ou une disposition devaient être prise ce serait de jouer un peu sur les prix	1	1.2%
PROJET DE MISE EN PLACE D'UN SERVICE DE RECOUVREMENT DES CREANCCES	1	1.2%
RECAPITALISATION (APPORT DE L'ETAT OU EMPRUNT) FINANCEMENT DES PARTENAIRES (FONDS MONDIAL, BANQUE MONDIAL)	1	1.2%
RECRUTER UNE MAIN D'OEUVRE PLUS QUALIFIE	1	1.2%
RELANCER LE PAYEMENT DE NOS CREANCES PUIS DEMANDER LES CONCOURS FINANCIERS AUX PRES DES BANQUES	1	1.2%
RENDRE L'ACCES AUX CREDITS FACILE ET FAVORABLE	1	1.2%
RENFORCER LES ACTIONS CONCOURANT A PLUS DE VISIBILITE DE L'HOTEL SUR LE PLAN NATIONAL AINSI QU'A L'EXTERIEUR	1	1.2%
RESOUDRE LE PROBLEME D'INSTABILITÉ POLITIQUE	1	1.2%
Recherche de financement	1	1.2%
Renouveler les installations de la TDE. Faire des emprunts rétrocedés. Subvention de l'Etat	1	1.2%
Réformes législatives sur l'éducation.	1	1.2%
SE CONFORMER TOUJOURS AUX REGLES EN VIGUEURES.	1	1.2%
STABILISER LE PAYS ET RELANCER L'ECONOMIE	1	1.2%

Signer pour régulariser notre compte vis à vis de la CNSS	1	1.2%
action vers le ministre de tutelle. faire adopter les règles de financement de SPU	1	1.2%
alignement des taux de taxes, accompagnement et traitement au cas par cas en fonction de chaque entreprise	1	1.2%
aligner la charge fiscale	1	1.2%
apport de fonds extérieur	1	1.2%
diversification de nos services	1	1.2%
envisager d'autres actions promotionnelles innovantes. explorer de nouveaux marchés dans les Pays limitrophes dans les pays d'Afrique centrale	1	1.2%
essaie de booster les affaires par des actions de publicité, nous sommes obligés aussi de réduire nos marges pour être compétitifs	1	1.2%
faire des actions marketing en vendant les bienfaits de nos produits et des actions promotions afin d'inciter nos revendeurs à plus d'ardeurs	1	1.2%
l'autorité contractante doit avoir des coûts de références qui leur permettent d'éliminer le soumissionnaire dont l'offre financière (montant est anormalement bas)	1	1.2%
la Lonato doit prendre des dispositions pour empêcher la propagation de ces activités clandestines sur le territoire togolais	1	1.2%
libéralisation de l'économie, circulation de l'argent	1	1.2%
morceller les grands travaux pour permettre à plusieurs entreprises de travailler pour faire tourner de l'argent	1	1.2%
nous avons pensé à diversifier nos activités notamment dans le contrôle des matériaux de construction	1	1.2%
nous essayons d'être dans les normes par les factures normalisées et éviter une éventuelle pénalité.	1	1.2%
nous préconisons qu'un effort soit fait pour éviter la moins disance et le gouvernement face plus d'effort pour attribuer le marché pas moins cher mais au prix que ça mérite	1	1.2%
nous retourner la TVA que nous avons payer à la douane avant la défiscalisation de la TVA sur le riz	1	1.2%
pour surmonter cet obstacle, il faut que les autorités de passation de marchés public restent plus regardant dans les marchés public	1	1.2%
que l'Etat paie vite les factures	1	1.2%
recherche de nouveau marché	1	1.2%
renforcement des activités secondaires (transport entreposage et transit)	1	1.2%
revoir les frais de douanes en baisse afin de stimuler la consommation locale, revoir également la connexion internet	1	1.2%
rien	1	1.2%
revoir l'offre de services en proposant du conseil aux clients.	1	1.2%
se spécialiser davantage dans la sécurité au travail	1	1.2%
souplesse de nos institutions financières	1	1.2%

**QUELESTLE2MEPLUSIMPORTANTOBSTA: Quel est le 2<sup>ème</sup> plus important obstacle auquel votre entreprise fait face ?**

**Fichier de microdonnées: EPM\_2017**

**Aperçu**

Valide: 91 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 1 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
A		9	9.9%
B		7	7.7%
C		2	2.2%
E		17	18.7%
F		3	3.3%
G		14	15.4%
H		6	6.6%
I		17	18.7%
J		1	1.1%
K		1	1.1%
L		11	12.1%
Y		3	3.3%

**V52: Veuillez expliquer comment cet obstacle affecte votre niveau d'activité**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 68

Type: Discret Largeur: 255 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
-L'EXIGIBILITE DE L'administration fiscale entraine parfois des pénalités.		1	1.5%
AUGMENTATION DES CHARGES, IMPOSSIBILITÉ D'AVOIR LE RETOUR DES TROP PERÇUS SUR IMPOT PAYÉS, QUI IMPLIQUE REDUCTION DE LA TRESORERIE		1	1.5%
BEAUCOUP DE SOCIETES PROPOSE LES PRODUITS SIMILAIRE BIEN QUE LA QUALITE DIFFERE LE CONSOMMATEUR PREFER PRENDRE LES MEMS PRODUIT A BAS PRIX		1	1.5%
CE DIXIEME OBSTACLE EST LA RESULTANTE DU 1ER TROP DE COMPAGNIES PETROLIERE SUR LE TERRAIN ET BIEN DE GROS CLIENT DECIDENT DELIBEREMENT DEVENIR MARKETERS		1	1.5%
CE FACTEUR ENTRAINE LA SOUS TARRIFICATION. CETTE SITUATION AFFECTE NOTRE PRODUCTION EN TERME DE COLLECTE DES PRIMES POUR LES NOUVELLES AFFAIRES		1	1.5%

CERTAINS COÛTS FIXES PESENT ENORMEMENT SUR LES RECETTES MENSUELLES (SALAIRE ET LES CHARGES D'ELECTRICITE SURTOUT)	1	1.5%
CET FACTEUR LIMITE OU EMPECHE LES ETRANGERS DE VENIR EN ACHETER	1	1.5%
DIMINUTION DE LA MAIN D'OEUVRE	1	1.5%
DOUANE TROP CHER	1	1.5%
Divers contrôle OTR impot et OTR douane	1	1.5%
EN effet suite à la diminution de la demande, nous sommes tenu au paiement des abandons à l'administration;ce quine nous avantage guère, en plus les droits de fai fuie les clients à cause de sa hausse.	1	1.5%
EXERCICE illégal de la profession d'associations professionnelles parallèle	1	1.5%
FONCTIONNE COMME UN EPOUVANTAIL	1	1.5%
FUITE DES CLIENT CLIENT VERS LES BOUTIQUES LIBANAIS, AU NIVEAU DE CERTAINS MARCHES PUBLIC IL Y A DES PROPOSITIONS DE PRIX TROP BAS	1	1.5%
INSUFFISANCE DES ENCAISSEMENTS DIRECT POUR FINANCER LA CONTINUTE DE NOTRE EXPLOITATION.	1	1.5%
Insuffisance de la demande de travaux d'électricité par les clients.Il faut avoir les march�s sur appel d'offre.Il n'y a pas suffisamment d'appel d'offres à soumissionner.	1	1.5%
L'INSUFFISANCE DE LA DEMANDE RESULTE DE LA SITUATION ECONOMIQUE DU PAYS ET LES MEDICAMENT DE LA RUE	1	1.5%
L'INSUFFISANCE DES MARCHES MET LA SOCIETE DANS UNE SITUATION FINANCIERE PRECAIRE. OR LA SOCIETE DOIT FAIRE FACE AUX CHARGES, DOIT INVESTIR, DOIT HONORER SES ANGAGEMENTS FINANCIERS	1	1.5%
LA CONCURANCE CONSTITUE EGALEMENT UN OBSTACLE PARCEQUE PLUSIEUR CONCESSIONNAIRES DE VOITURES SE SONT INSTALLES AU TOGO CES DERNIERES ANNEE MALGRE LA MAUVAISE SITUATION SOCIO-ECONOMIQUE. A CE LA IL FAUT AJOUTER LA VENUE AU TOGO DES VOITURE D'OCCASION D'EUR	1	1.5%
LA CONCURENCE FAIT DU'ON VEND A PERTE DES FOIS SANS BENEFICE	1	1.5%
LA CONCURRENCE DELOYAL DIMINUE LE CHIFFRE D'AFFAIRE DES ENTREPRISES CAR CETTE DERNIERRE LES PRIVE D'UNE PART NON NEGLIGEABLE DE MARCHÉ ET SURTOUT PUBLIC	1	1.5%
LA SITUATION ECONOMIQUE ACTUELLE NE NOUS PERMET PAS DE VITE ECOULER NOS PRODUITS	1	1.5%
LE POUVOIR D'ACHAT ETANT FAIBLE, IL EST IMPOSSIBLE POUR LA POPULATION DE FREQUENTER LES HOTELS ET RESTAURANTS	1	1.5%
LENTEUR DANS LES FORMALITES ADMINISTRATIVES (REALISATION DES GARANTIES, OBTENTION DU TITRE FONCIER	1	1.5%
LES CHARGES FISCALES ABSORBE NOS MARGE ET ALOURDISSENT LES DEPENSES DES ENTREPRISES	1	1.5%
LES GENS FONT DES COMPROMIS DE COMMISSIONS BIEN AVANT L'ATTRIBUTION DU MARCHÉ ET APRES ON CONSTATE QUE CE QUI RESTE EST INSUFFISANT POUR LA REALISATION DES TRAVAUX	1	1.5%
LES IMPAYES DES CLIENS	1	1.5%
La lourdeur des formalités administratives surtout au niveau du cadastre ne facilite pas l'actroi de crédits immobiliers	1	1.5%
La societ�e étant structurellement en crédit de la taxe sur la TVA, le non remboursement de ce credit par l'etat à un impact sur la tresorerie de la societ�e	1	1.5%
Le cout élevé des materiaux de branchement, de canalisation et des produits de traitement	1	1.5%
Le faible reglement fait que la charge fiscale est trop importante pour nous	1	1.5%

Le marché togolais n'est pas élastique en ce qui concerne l'importation et lorsqu'on a introduit l'application d'un règlement 14 limitant les charges à l'essieu, beaucoup de clients sont partis vers d'autres ports.	1	1.5%
Le secteur économiquement est peu actif donc entraînant des ventes	1	1.5%
Les charges fiscales toujours élevées quels soient les résultats mêmes négatifs. Conséquence : manque de trésorerie.	1	1.5%
Les marchés publics au Togo sont gangrés par la corruption à tous les niveaux. Si bien la procédure d'octroi ou d'attributions ne sont que de simples formalismes pour légaliser celui à qui le marché est prdestiné. Ça fait mal.	1	1.5%
Les niveaux des investissements publics et privés sur le plan actuel étant trop en baisse et rendant moins prometteurs toutes les activités économiques ou les affaires (moins de marchés ou offres publiques et privées de fortes valeurs tels que les 3	1	1.5%
Manque de marché publique alors que les clients sont des entrepreneurs qui travaillent avec l'Etat	1	1.5%
NOS CLIENTS QUI SONT SOUS PRESSION FISCALES LES CONTRAINT A QUITTER LE PAYS	1	1.5%
Nos prix sont supérieur à la normale. Nous sommes disqualifier au profits des moins sissants	1	1.5%
Notre secteur est vraiment saturé par les Béninois et Burkinabais disposent eux aussi des camions.	1	1.5%
Nous sommes affecté par le climat socio-politique qui sevit de nos jours.	1	1.5%
PAS DE DEMANDE SUR LE MARCHÉ	1	1.5%
PRESSION FISCALE (TROP DE CONTROLES FISCAUX) APRES CONTROLE DE LA COMPTABILITÉ GENERALE SUR PIECES QUI SUIVENT	1	1.5%
Ralentissement des activités économiques ce qui entraîne un ralentissement de l'activité de nos filiales	1	1.5%
Réforme de l'OTR. Il y a trop de pression fiscale, des redressements fiscaux font que beaucoup de petite établissement ont fermé ou changé d'activité. ce qui entraîne une baisse importante des nos clients	1	1.5%
STAGNATION DU MARCHÉ	1	1.5%
TASSEMENT DU CHIFFRE D'AFFAIRES	1	1.5%
TOUJOURS LES MEMES CLIENTS ET DONC LES ACTIVITES N'EVOLUE PAS	1	1.5%
TROP DE VENDEUR EMBULANT	1	1.5%
TURNOVER IMPORTANT DES PHARMACIENS	1	1.5%
absence de client, taux d'occupation très faible, vie chère	1	1.5%
afin de pouvoir gagner les marchés nos concurrents baissent le prix jusqu'à ce que ce travail ne nous permettent plus de gagner une marge bénéficiaire conséquente	1	1.5%
au togo il n'ya pas beaucoup de demande, ce qui fait que le peu qui est adressé au soumissionnaire est voulu par tout le monde. s'il ya assez de demande, les services aux travaux vont se partager entre les commissionnaires.	1	1.5%
bon nombre de clients ne sollicitent plus nos services pour cause aussi de la situation financière	1	1.5%
concurrence des autres ports de la sous region, notamment ceux de Tema, cotonou, Abidjan, et même dakar font baisser la demande car les clients comparant les coûts préfèrent ces ports que le notre	1	1.5%
dans un tel contexte, les ménages et les entreprises n'investissent pas; créant une réaction à la chaîne entraînant un ralentissement à tous les niveaux d'où nécessairement une baisse de nos activités aussi	1	1.5%
difficultés à obtenir les crédits dans les banques	1	1.5%
insécurité juridique	1	1.5%

installation anarchique dans le courrier et dans les transferts de fonds		1	1.5%
l'insuffisance de financement fait que le bureau manque de liquidité pour assurer le fonctionnement des missions		1	1.5%
le contrôle fiscal systématique et donc les redressements qui en découlent constituent une pression décourageante sur les opérateurs économiques		1	1.5%
le manque de souplesse dans les relations entre les entreprises car chacun crée des conditions pour respecter l'OTR		1	1.5%
le ralentissement de l'activité économique affecte nos activités et réduit la marge		1	1.5%
les DAO font référence à plusieurs pièces administratives dont l'obtention est un parcours de combattant alors qu'elles ne déterminent pas la réussite du projet		1	1.5%
les formalités administratives sont trop lentes, et nous font perdre beaucoup de nos activités		1	1.5%
les produits de même qualité se retrouvent sur le marché à vil prix voire même moins que le prix d'achat. ce facteur ou cet obstacle entraîne l'existence de produits falsifiés ou imitations des produits		1	1.5%
nous avons besoin de subventions pour le renouvellement de nos outils de contrôle		1	1.5%
trop de taxes		1	1.5%

## VEUIL0: Veuillez expliquer comment cet obstacle affecte votre niveau d'activité

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 2 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 70 Intervalle: - Format: caractère

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
OPE		1	50%
5ème et 4ème quarts du Port Autonome de Lomé et travaux connexes.		1	50%

## V54: Quelles dispositions prenez-vous pour éviter/surmonter cet obstacle ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 58

Type: Discret Largeur: 212 Intervalle: - Format: caractère

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
--------	-----------	--------	--

1- Lever l'application de la charge à l'essieu appliqué à 100% au Togo. 2-Préciser les pénalités pour les contrevenants.	1	1.7%
AMELIORER LES CONDITIONS DE RÉNUMÉRATION	1	1.7%
ASSURER LA SÉCURITÉ POUR LES BURKINABAIS, LES MALIENS...	1	1.7%
AUCUN	1	1.7%
Allègement des charges fiscales	1	1.7%
Alléger et faciliter le processus d'obtention de titre foncier	1	1.7%
Augmentation des crédits clients	1	1.7%
BAISSER NOS PRIX POUR ÊTRE PLUS COMPÉTITIF SUR LE MARCHÉ	1	1.7%
CHANGEMENT DE STRATÉGIE MARKETING	1	1.7%
DEMANDER DU TRAVAIL	1	1.7%
DIMINUER LES TAXES À L'IMPORTATION	1	1.7%
Développer de nouveaux produits	1	1.7%
IL FAUT REVOIR LA POLITIQUE DE REMISE DES MARCHÉS PUBLICS (LA COMMISSION DES DOSSIERS D'APPEL D'OFFRE) POUR UN BON ARBITRAGE ET POUR UNE BONNE RÉALISATION DES TRAVAUX	1	1.7%
INVITER LES AUTORITÉS CONCERNÉES	1	1.7%
Il faut que le marché des services au Togo soit protégé.	1	1.7%
L'AMÉLIORATION DES CRITÈRES DE PASSATION DES MARCHÉS PUBLICS, LA TRANSPARENCE DES MÉCANISMES DE PASSATION DES MARCHÉS PUBLICS	1	1.7%
L'Administration doit assurer la sérénité des affaires en restaurant ces insuffisances	1	1.7%
L'ÉTAT DOIT LANCER LA POLITIQUE DE RÉALISATION DES GRANDS PROJETS OU TRAVAUX, DOIT ENCOURAGER L'INSTALLATION DES INVESTISSEURS ÉTRANGERS	1	1.7%
L'Etat a déjà fait de son mieux en matière des institutions qui doivent gérer et veiller à la bonne foi d'attribution. Il reste à reformer la mentalité des acteurs.	1	1.7%
L'Etat doit organiser le marché public	1	1.7%
L'Etat n'a qu'à réduire les charges fiscales.	1	1.7%
LA RELANCE DE L'ÉCONOMIE, LA STABILITÉ DU PAYS	1	1.7%
LES STRUCTURES ÉTATIQUE COMPÉTENTES DOIVENT REVOIR COMMENT LES DROITS D'INSTALLATION ONT ÉTÉ ACCORDÉS SURTOUT AUX COMPAGNIES QUI N'EXISTENT QU'À LOMÉ SEULEMENT	1	1.7%
Le contexte économique est morose. L'Etat doit travailler à la redynamisation des activités économiques dans le pays.	1	1.7%
NOUS ESSAYONS DE SENSIBILISER LES AUTRES COMPAGNIES D'ASSURANCE SUR LES MÉFAITS DE LA SOUTIÈRE AU NIVEAU DU CAT	1	1.7%
NOUS SOMMES OBLIGÉS D'ALLER À LA SOURCE POUR NOUS APPROVISIONNER SOUVENT DANS LES PAYS ASIATIQUES ET SOUVENT LORS DE RÉCUPÉRATION LES CLIENTS FONT PROBLÈME, EXIGEANT LES PRODUITS D'ORIGINE FRANÇAISE OU EUROPÉENNE	1	1.7%
OBTENTION DE CRÉDIT ET DE FACILITÉS DE TRÉSORERIE AUPRÈS DES BANQUES POUR FINANCER LA GAP	1	1.7%
QUALITÉ DE NOS PRODUITS	1	1.7%
RAPIDITÉ DANS LE TRAITEMENT DES DOSSIERS ADMINISTRATIFS	1	1.7%
REDUCTION DE LA PRESSION FISCALE	1	1.7%
REVOIR LA SITUATION ÉCONOMIQUE DU PAYS ET RÉGULARISER LES VENDEURS DE MÉDICAMENTS DE RUE	1	1.7%

Réguler les cours aux dumping	1	1.7%
SUSCITER LE DESIR D'ASSURANCE	1	1.7%
Subvention pour équilibrer le manque à gagner	1	1.7%
TENIR COMPTE DE LA SITUATION FINANCIERE DES AGENTS ECONOMIQUES ET DES CHAQUE CONTRIBUTUABLE	1	1.7%
UNE AUGMENTATION RAISONNABLE DU NIVEAU D'ACTIVITE SUITE AU RENFORCEMENT DE VISIBILITE POURRAIT AIDER A SURMONTER CE OBSTACLE	1	1.7%
UNE SENSIBILISATION SUR LA MARQUE DE NOS PRODUIT ET DES AVANTAGE	1	1.7%
VOLONTE DU GOUVERNEMENT	1	1.7%
améliorer les conditions sur le plan financier des opérateurs économiques	1	1.7%
baisser les frais de transactions douanière et du circuit de transit	1	1.7%
créer une vraie banque de crédit qui traite les dossiers au cas par cas	1	1.7%
espacer d'au moins 10 ans, les contractés. supprimer la TVA sur les biens de première nécessité	1	1.7%
éviter les doubles contentieux et les harcèlements	1	1.7%
il faut adopter les DAO pour permettre à tous de participer et si possible revoir les conditions de certaines procédures administratives. NB la CNSS a fait un effort au niveau des attestations	1	1.7%
L'Etat subventionne le secteur privé	1	1.7%
la mise au courant des autorités en charge au cours de certains séminaires et rencontres ou réunions	1	1.7%
nous prônons que ceux qui sont en charge des formalités administratives puissent le faire dans le bref délais et le plus possible	1	1.7%
nous sommes prêts à recourir aux promotions commerciales, à la réduction des prix...	1	1.7%
obligés de supporter	1	1.7%
pour surmonter ce obstacle il faut payer à temps les factures introduites afin d'avoir de la liquidité pour le fonctionnement	1	1.7%
pour surmonter cet obstacle il faut que la demande soit supérieure à l'offre	1	1.7%
pour surmonter cet obstacle nous sollicitons des financements des bailleurs extérieurs	1	1.7%
prendre des dispositions pour éviter au moins les pénalités.	1	1.7%
remboursement des crédits de la TVA sur une pénalité bien définie ou un compromis pour le paiement des autres impôts et taxes	1	1.7%
repartir les prestations en plusieurs missions, lancer plus de demandes	1	1.7%
retirer la TVA à la source et accepter le faire à ceux que l'Etat doit	1	1.7%
revoir la législation et son application	1	1.7%
réglementations des prix	1	1.7%

### QUELESTLE3MEPLUSIMPORTANTOBSTA: Quel est le 3<sup>ème</sup> plus important obstacle auquel votre entreprise fait face ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 61 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 1 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
B		4	6.6%
C		2	3.3%
D		1	1.6%
E		9	14.8%
F		2	3.3%
G		5	8.2%
H		3	4.9%
I		19	31.1%
J		1	1.6%
L		15	24.6%

**V56: Veuillez expliquer comment cet obstacle affecte votre niveau d'activité**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 43

Type: Discret Largeur: 229 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
BAISSE DE LA DEMANDE		1	2.3%
BEAUCOUP TROP D'IMPOT A PAYER EN DOUANE CE QUI REDUIT NOTRE MARGE BENEFICIERE PUISQUE LE CONSOMMATEUR AIMERAIT TOUJOURS PAYE A UN PRIX PLUS BAS PEU IMPORTANTE NOS CHORGES FISCALE		1	2.3%
BIEN QUE LE PAYEMENT DES IMPOTS PERMET LA CONSTRUCTION DU PAYS, MAIS LA PRESSION FISCALE FAITE SUR LA SOCIETE MALGRE LES SOUCIES DE TRESSORERIE A UNE INSIDENCE SUR LE RESULTAT		1	2.3%
DEJA EXPLIQUE AUX POINT E		1	2.3%
DEMANDE DE services limitées, tendance à la baisse, des honoraires consécutive à l'exercice illégal de la profession.		1	2.3%
Difficulté de trésorerie engendre l'annulation des imports occasionnant des majorations		1	2.3%
INFLUANCE DE LA SITUATION POLITIQUE SUR L'ECONOMIE		1	2.3%
L'AUGMENTATION DES COUTS DE FONCTIONNEMENT, DES CHARGES FIXES ET DE LA MAIN D'OEUVRE ENTRAINE CERTAINES CHARGES IMPREVUES		1	2.3%

L'ENVIRONNEMENT DES AFFAIRES RESTANT PEU ACTIF, AGIT SUR LES DEMANDE DE PRET, LA MOBILISATION DES RESSOURCES ET BLOQUE LES INVESTISSEMENTS	1	2.3%
L'ETAT NOUS MET LA PRESSION AVEC L'ARRIVE DE L'OTR, PARCEQUE DU PAYS DES IMPOTS MOIN 2 MOIS APRES L'ENVOIE D'UNE FICHE POUR RENDEMENT	1	2.3%
L'EVOLUTION DE L'ACTIVITE PETROLIERE EST FONCTION DU NIVEAU DE VIE DE LA POPULATION ET LES DECIDEURS DEVRAIENT EN TENIR COMPTE DANS LA FIXATION DES PRIX A LA POMPE	1	2.3%
L'INSUFFISANCE DE LA DEMANDE IMPLIQUE LA DIMINUTION DES VENTES QUI N'ARRIVENT PLUS A COUVRIR LES CHARGES. IL Y A DONC UN DEFIT PERMANANT	1	2.3%
LA MEVENTE GENERALISEE dans les pays importateurs de nos produits entrainent la baisse de nos chiffres d'affaires	1	2.3%
LA PRESSION FISCALE EST TRES ELEVEE. cette année 2016 nous avons subit trois contrÃ les fiscaux en moins de 9 mois	1	2.3%
LA PRESSION FISCALE DEMOTIVE L'INVESTISSEMENT ON N'A PAS LE COURAGE D'ALLER EN AVANT	1	2.3%
LE FAIBLE NIVEAU DU POUVOIR D'ACHAT DU COSOMMATEUR TOGOLAIS LE CONTRAINT A NE PAS POUVOIR CONTRACTER UNE POLICE D'ASSURANCE	1	2.3%
LES BOUTIQUES DE GROS ETANT EN MEME TEMPS LES DETAILLANT, LEUR PRIX RESTE BAS PARRAPPORT A NOS PRIX; DU COUT ON ASSISTE A LA MEVENTE	1	2.3%
LES COUTS DE REDRESSEMENT	1	2.3%
LES FLUCTUATIONS MONETAIRES TELLES QUE LA PERTE DE VALEUR DE NAIRA DU NIGERIA	1	2.3%
LES REGLEMENT INTERVIENNENT TROP TARD	1	2.3%
La concurrence dÃloyale est un mal Ã facetttte multiple qui met en band de touche les opÃrateurs Ãconomiques nationaux au dÃtriement des firmes multinationales.	1	2.3%
La corruption fait qu'on ne gagne pas les marchÃs	1	2.3%
Le secteur est peu reconnu au Togo et aussi il y a peu de demandeurs.	1	2.3%
Les importateurs s'inquiÃtent de mÃvente d'oÃ¹ prudence dans les acticitÃs.	1	2.3%
MANQUE DE DEMANDE (LES GENS N'ONT PAS SUFFISAMANT DE MOYENS POUR ACHETER)	1	2.3%
NOUS SAVONS TOUS LE PAYEMENT DES IMPOTS SUIT CERTAINS DELAIS. DE MEME QUE LE PAYEMENT DE NOS DECOMPTE ET FACTURE. MAIS SI NOS FACTURES NE SONT PAYE MEME AVEC LES PREUVES A L'APPUI L'ADMINISTRATION FISCAL MET LA PRESSION	1	2.3%
Notre branche d'activitÃ demande un fonds de roulement consistant. Il faut mobiliser beaucoup de fonds pour construire les rÃseaux Ãlectriques et attendre aprÃs plusieurs mois avant d'Ãtre payÃ par les clients (la CEET ...).	1	2.3%
PRESSION DE PAIEMENT DES IMPOTS, NOUS SOMMES AU DEBUT D'ACTIVITE LES CHARES SONT ELEVE, L'ETAT DOIT SURSOIR LES IMPOTS POUR LES NOUVVELLES ENTREPRISE MOIS DE 5 ANS D'ACTIVITE	1	2.3%
PROCEDURE DE PASSATION DES MARCHES NON ADAPTEES AUX MEDICAMANTS	1	2.3%
Proposition des prix fantessistes par des entreprises concurrentes. ConsÃquences, pour gagner des marchÃs, on doit prÃsenter des offres financiÃres faibles.	1	2.3%
RUPTURE DE STOCK DE BOUTEILLES A CAUSE DU MANQUE DE TRESORERIE	1	2.3%
UN ENVIRONNEMENT ECONOMIQUE PAS ASSEZ DYNAMIQUE NE PEUT ETRE QU'UN FREIN A L'AUGMENTATION DU NIVEAU D'ACTIVITE	1	2.3%
climat politique et sociale qui rÃgne dans le pays ralentit l'activitÃ Ãconomique	1	2.3%
la Reforme de l'OTR, les pressions fiscales et le climat socio-politique n'encourage pas les opÃrateurs Ãconomiques Ã faire dans ou Ã travers le pays	1	2.3%
la baisse de prix des facteurs de production	1	2.3%

la pression fiscale decourage toujours les investisseurs d'oÃ¹ qu'ils viennent; c'est le cas actuellement pour nos actionnaires ou proprietaires.	1	2.3%
le contexte Ã©conomique morose, il n'ya pas beaucoup de travail en terme de projets	1	2.3%
le radison 2 fevrier Ã© cassÃ© les prix et vend ses chambres Ã© des prix de trois Ã©toiles	1	2.3%
lenteur administrative et connexion internet	1	2.3%
nos activitÃ©s necessite le recrutement d'une mains d'oeuvre importante et de qualitÃ©s. cet Ã©tat de choses rend notre masse salariale important ce qui ne nous permet pas d'avoir des marges important	1	2.3%
pouvoir d'achat des clients trÃ©s faible, pas d'argent le taux de pauvrete	1	2.3%
problÃ©me de moins disant	1	2.3%
redressements des intempestifs, charges fiscales lourdes et multiples	1	2.3%

## V57: Quelles dispositions prÃ©conisez-vous pour Ã©viter/surmonter cet obstacle ?

Fichier de microdonnÃ©es: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 38

Type: Discret    Largeur: 228    Intervalle: -    Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
- Faire la promotion du port. - RÃ©duire d'avantage les impÃ´t et taxes sur les produits de consommations courantes.		1	2.6%
1- Subventionner, annuler certaines taxes, assister tous les opÃ©rateurs Ã©conomiques nationaux. 2- Augmenter les taxes sur l'importation de certains produits qui nuisent l'Ã©panouissement des opÃ©rateurs Ã©conomiques nationaux.		1	2.6%
A L'avenir, tenir un plan de fonctionnement avec des objectifs chiffrÃ©s et tout faire pour les atteindre		1	2.6%
AUGMENTER LE POUVOIR D'ACHAT		1	2.6%
CrÃ©er l'ordre des entreprises.		1	2.6%
DEBLOQUER LA SITUATION POLITIQUE		1	2.6%
DEMANDE DE CREDIT A MOYEN TERME POUR FINANCER L'ACQUISITION DE BOUTEILLES		1	2.6%
EN REFLEXION		1	2.6%
Exoneration des imports et taxes compte tenu des carractÃ©res sociaux de notre activitÃ©		1	2.6%
Il faut que le secteur soit dÃ©veloppÃ© par l'Etat et aussi crÃ©er des sociÃ©tÃ©s qui auront besoin de notre service.		1	2.6%
JE SUIS OBLIGE DE PAYER LES IMPOT RISQUE DE NE VOIRE FERME, LES PERTES ET LA MULTIPLICATION DES PRETS DE GAUCHE A DROITE		1	2.6%
LA REDYNAMISATION DE L'ECONOMIE NATIONALE, REGIONALE OU INTERNATIONALE RELEVE PLUS LES PREROGATIVES DES AUTORITES EN CHARGE DE L'ECONOMIE NATIONALE ET INTERNATIONALE		1	2.6%

La CEET est notre principal client.L'amélioration et l'optimisation de la trésorerie de la CEET peuvent nous permettre de surmonter cet obstacle.	1	2.6%
MOINS DE PRESSION ET PLUS DE SOUPLESSE DANS LA PRESSION	1	2.6%
NOUS AIMERIONS QUE SI LES ENTREPRISES DISPOSENT DE FACTURES CERTIFIES PAR LES CLIENTS, L'ADMINISTRATION FISCAL PORRAIT PROCEDER AUX COMPENSATION SURTOUT SI LE CLIENT EST OTR	1	2.6%
NOUS PLAIDONS POUR L'AUGMENTATION DU POUVOIR D'ACHAT DU COSOMMATEUR TOGOLAISA TRAVERS UNE AUGMENTATION DU SALAIRE MINIMUM	1	2.6%
POUR SURMONTER CET OBSTACLE NOUS DEVONS BEAUCOUP INVESTIR EN PUBLICITE ET GARANTIR AUX CLIENTS LE SERVICE APRES VENTE	1	2.6%
PRATIQUER UNE POLITIQUE DE MAITRISE DE CHARGES FISCALES	1	2.6%
PRISE EN COMPTE DES SPECIFICITES DES MEDICAMENT DANS LE CODE DES MARCHES PUBLIC	1	2.6%
QUE L'OTR SOIT EQUIPE D'UN LOGICIEL EFFICASSE	1	2.6%
QUE LES DELAIS DE REGLEMENT SOIENT FRANCS, CAR PLUSIEUR AGENT CHARGES DES REGLEMENT EN FONT A LEUR TETE	1	2.6%
Que sa s'arrête	1	2.6%
REDUIRE LES TAXES	1	2.6%
REGALARISER LE MARCHE MONETAIRE DE LA SOUS REGION	1	2.6%
REGLEMENTER LES SECTEURS D'ACTIVITÉ	1	2.6%
REMEDIER A LA SITUATION POLITIQUE DU PAYS	1	2.6%
Réduire les pressions fiscales et revoir les méthodes de transit pour encourager les nationaux et aussi les opérateurs économiques de l'interlang choisir le Togo	1	2.6%
alléger la législation fiscale; réduire la pression fiscale; élargir les champs d'exonération	1	2.6%
le reformes de l'OTR doivent se faire pas à pas et passer par une éducation de la population.le contribuable ne pas être considéré comme un ennemi.	1	2.6%
lutte contre le phénomène, proposer aux clients des conseils à forte valeur ajoutée.	1	2.6%
nous embauchons juste pour la durée des chantiers	1	2.6%
nous essayons de faire avec, c'est à dire continuer à nous battre jusqu'à un certain temps pour voir si cela peut changer	1	2.6%
pour surmonter cet obstacle il faut améliorer le contexte économique en finançant les projets, lesquels projets font vivre les sociétés de BTP	1	2.6%
prospection de nouveaux marchés extérieurs autres ceux existants	1	2.6%
que les acteurs politique s'entendent afin de régler les crise politiques respectives et également régler les crises sociales afin stimuler consommation	1	2.6%
revoir le système	1	2.6%
revoir les conditions de développement de façon générale	1	2.6%
réglementation des prix	1	2.6%

**AUCOURS DES DOUZE PROCHAINS MOIS PENS: Au cours des douze prochains mois, pensez-vous que l'environnement des affaires**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 16 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
rester inchangé		66	44.3%
s'améliorer		51	34.2%
s'empirer		32	21.5%

**QUELLE EST EN MOYENNE VOTRE PRODUCTION ANNUELLE AU COURS DES 5 DERNIÈRES ANNÉES**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 128 Non valide: 21 Minimum: -48 Maximum: 75027.34 Moyenne: 4218.607 Ecart-type: 9777.127  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 8 Intervalle: -48 - 75027.34 Format: Numérique

**QUELLE ÉTAIT VOTRE PRODUCTION TOTALE EN 2016 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 7.1 Maximum: 108175 Moyenne: 4676.042 Ecart-type: 11923.711  
 Type: Continu Décimal: 14 Largeur: 18 Intervalle: 7.1 - 108175 Format: Numérique

**QUELLE EST VOTRE MARGE COMMERCIALE AU COURS DU 1er SEMESTRE 2018 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 1.2 Maximum: 60692 Moyenne: 2280.713 Ecart-type: 6637.848  
 Type: Continu Décimal: 5 Largeur: 9 Intervalle: 1.2 - 60692 Format: Numérique

**QUELLE EST LA VALEUR ATTENDUE AU 2<sup>ème</sup> SEMESTRE 2018 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 2.2 Maximum: 65254 Moyenne: 2395.515 Ecart-type: 6506.756  
 Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 2.2 - 65254 Format: Numérique

**QUELLE EST VOTRE PRÉVISION AU 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2018 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 2.2 Maximum: 45036 Moyenne: 2334.792 Ecart-type: 5879.432  
 Type: Continu Décimal: 4 Largeur: 8 Intervalle: 2.2 - 45036 Format: Numérique

**QUELLE EST VOTRE PRÉVISION AU 2<sup>ÈME</sup> SEMESTRE 2018 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 3.2 Maximum: 45000 Moyenne: 2397.444 Ecart-type: 5440.21  
 Type: Continu Décimal: 4 Largeur: 8 Intervalle: 3.2 - 45000 Format: Numérique

**ACOMBIEN S'ATTENDENT-ILS LES DÉPENSES EN BIENS ET SERVICES DE CONSOMMATION INTERMÉDIAIRE ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0.05 Maximum: 48215.54 Moyenne: 1321.132 Ecart-type: 4528.938  
 Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0.05 - 48215.54 Format: Numérique

**QUEL EST LE COÛT ATTENDU DES DÉPENSES EN BIENS ET SERVICES DE CONSOMMATION INTERMÉDIAIRE ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 48614.23 Moyenne: 1342.099 Ecart-type: 4344.873  
 Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 48614.23 Format: Numérique

**ACOMBIEN S'ATTENDENT-ILS LA MASSE SALARIALE DE VOTRE SOCIÉTÉ EN 2016 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 126 Non valide: 23 Minimum: 0.2 Maximum: 9135 Moyenne: 562.122 Ecart-type: 1355.455  
 Type: Continu Décimal: 3 Largeur: 6 Intervalle: 0.2 - 9135 Format: Numérique

**QUELLE EST LA VALEUR ATTENDUE DE LA MASSE SALARIALE À fin 2017 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 124 Non valide: 25 Minimum: 0 Maximum: 9603 Moyenne: 631.636 Ecart-type: 1474.859  
 Type: Continu Décimal: 3 Largeur: 6 Intervalle: 0 - 9603 Format: Numérique

**ACOMBIENSLVEVOTRECHIFFREDAFF: A combien s'élève votre chiffre d'affaire en 2016 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 7.1 Maximum: 112917 Moyenne: 5775.705 Ecart-type: 12414.256  
 Type: Continu Décimal: 14 Largeur: 18 Intervalle: 7.1 - 112917 Format: Numérique

**QUELLE EST LA VALEUR PRVUE DE VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRE À fin 2017 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 7.1 Maximum: 126256 Moyenne: 5793.525 Ecart-type: 13097.434  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 8 Intervalle: 7.1 - 126256 Format: Numérique

**AVIEZ-VOUS DES STOCKS DE MARCHANDISES: Avez-vous des stocks de marchandises à la fin de décembre 2016 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 70 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		16	22.9%
Oui		54	77.1%

**SIOUICOMBIEN: Si oui combien?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 52 Non valide: 97 Minimum: 0.2 Maximum: 25690 Moyenne: 1656.985 Ecart-type: 3759.675  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 7 Intervalle: 0.2 - 25690 Format: Numérique

**QUELESTLENIVEAUESTOCKSDEVOSMARC: Quel est le niveau de stocks de vos marchandises au 1er semestre 2017 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 52 Non valide: 97 Minimum: 0 Maximum: 89471 Moyenne: 3197.837 Ecart-type: 12432.379  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 7 Intervalle: 0 - 89471 Format: Numérique

**QUELESTLENIVEAUESTOCKSATTENDUAU: Quel est le niveau de stocks attendu au 2<sup>e</sup> semestre 2017?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 46 Non valide: 103 Minimum: 0 Maximum: 90780 Moyenne: 3530.346 Ecart-type: 13555.1  
 Type: Continu Décimal: 1 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 90780 Format: Numérique

**CERTAINSDEVOSPRODUITSSONTILSDEST: Certains de vos produits sont-ils destinés à l'exportation ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 134 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		83	61.9%
Oui		51	38.1%

**QUELEESTHABITUELLEMENTLAPARTDEV: Quelle est habituellement la part de vos exportations dans l'ensemble de vos pro**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 48 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 7 Intervalle: - Format: character

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Elevée		21	43.8%
Faible		19	39.6%
Moyenne		8	16.7%

### QUELLETAITEN2016LAVALEURTOTALE: Quelle était en 2016 la valeur totale de vos exportations ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 51 Non valide: 98 Minimum: 18.8 Maximum: 51291 Moyenne: 4828.238 Ecart-type: 8756.621  
Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 7 Intervalle: 18.8 - 51291 Format: Numérique

### QUELLEESTLAVALEURDEVOSEXPORTATIO: Quelle est la valeur de vos exportations au 1er semestre 2017 ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 51 Non valide: 98 Minimum: 3 Maximum: 31159 Moyenne: 2459.562 Ecart-type: 5302.05  
Type: Continu Décimal: 3 Largeur: 6 Intervalle: 3 - 31159 Format: Numérique

### QUELLEESTLAVALEURATTENDUEDEVOSEX: Quelle est la valeur attendue de vos exportations au 2<sup>e</sup> semestre 2017 ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 51 Non valide: 98 Minimum: 17 Maximum: 31516 Moyenne: 2523.157 Ecart-type: 5055.772  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 5 Intervalle: 17 - 31516 Format: Numérique

### QUELTAITEN2016LEMONTANTDEVOSVE: Quel était, en 2016, le montant de vos ventes sur le marché local ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 110 Non valide: 39 Minimum: 0 Maximum: 112917 Moyenne: 3951.649 Ecart-type: 12406.106  
Type: Continu Décimal: 3 Largeur: 8 Intervalle: 0 - 112917 Format: Numérique

### QUELESTLEMONTANTDEVOSVENTESSURLE: Quel est le montant de vos ventes sur le marché local au 1er semestre 2017 ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 108 Non valide: 41 Minimum: 0 Maximum: 58922 Moyenne: 1960.302 Ecart-type: 6362.256  
Type: Continu Décimal: 3 Largeur: 8 Intervalle: 0 - 58922 Format: Numérique

### QUELESTLEMONTANTATTENDUDEVOSVENT: Quel est le montant attendu de vos ventes sur le marché local au 2<sup>e</sup> semestre 2

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 103 Non valide: 46 Minimum: 0 Maximum: 66334 Moyenne: 2374.243 Ecart-type: 7496.77  
Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 7 Intervalle: 0 - 66334 Format: Numérique

### FAITESVOUSVOUSMMELESCOMMANDESD: Faites-vous vous même les commandes de vos produits de l'étranger ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 136 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

#### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		62	45.6%
Oui		74	54.4%

### V84: Quelle était en 2016 la valeur totale de vos importations ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 72 Non valide: 77 Minimum: 2 Maximum: 28835 Moyenne: 3625.409 Ecart-type: 6100.881  
Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 8 Intervalle: 2 - 28835 Format: Numérique

### QUELETAITAU1ERSEMESTRE2017LAV: Quelle était au 1er semestre 2017 la valeur totale de vos importations ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 69 Non valide: 80 Minimum: 0 Maximum: 17000 Moyenne: 2009.688 Ecart-type: 3301.614  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 7 Intervalle: 0 - 17000 Format: Numérique

**QUELLEESTLAVALEURATTENDUEAUSECON: Quelle est la valeur attendue au second semestre 2017 de vos importations ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 68 Non valide: 81 Minimum: 0 Maximum: 13000 Moyenne: 1937.379 Ecart-type: 2978.868  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 7 Intervalle: 0 - 13000 Format: Numérique

**QUELLEESTHABITUELLEMENTLAPARTDES: Quelle est habituellement la part des biens/services Ã©trangers dans vos investis**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 131 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 7 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
ElevÃ©e		25	19.1%
Faible		81	61.8%
Moyenne		25	19.1%

**AVIEZVOUSFAITDESINVESTISSEMENTSE: Aviez-vous fait des investissements en 2016 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 145 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		63	43.4%
Oui		82	56.6%

### **SIOUICOMBIENAVIEZVOUSINVESTIPARS: Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par fonds propre?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### **Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 24329 Moyenne: 672.917 Ecart-type: 2809.182  
Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 24329 Format: Numérique

### **V90: Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par augmentation de**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### **Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 775 Moyenne: 7.732 Ecart-type: 70.344  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 3 Intervalle: 0 - 775 Format: Numérique

### **V91: Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt/banque I**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### **Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 20000 Moyenne: 226.595 Ecart-type: 1844.721  
Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 6 Intervalle: 0 - 20000 Format: Numérique

### **V92: Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque Ã©**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### **Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 9922 Moyenne: 95.161 Ecart-type: 882.33  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 9922 Format: Numérique

### **V93: Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque c**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### **Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
Type: Discret Décimal: 0 Largeur: 1 Intervalle: 0 - 0 Format: Numérique

#### **Questions et instructions**

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
--------	-----------	--------	--

0		149	100%
---	--	-----	------

### V94: Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par autres?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 800 Moyenne: 7.483 Ecart-type: 66.75  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 3 Intervalle: 0 - 800 Format: Numérique

### PRCISERLAUTRESOURCEDEFINANCEME: Préciser l'autre source de financement

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 5 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 21 Intervalle: - Format: character

#### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
CAUTION RECUES DES A		1	20%
COMPTE COURANT ASSOC		1	20%
CREDIT FOURNISSEUR		1	20%
EXEDENT DES PROUID		1	20%
subvention d'Équipem		1	20%

### SIUICOMBIENAVIEZVOUSINVESTIPARI: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de renouvellement ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 5654 Moyenne: 210.434 Ecart-type: 683.404  
Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 5654 Format: Numérique

### V97: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de modernisation ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 5000 Moyenne: 62.769 Ecart-type: 447.449  
Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 5000 Format: Numérique

**V98: Si oui, combien avez-vous investi par investissement de capacité?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 18066 Moyenne: 308.018 Ecart-type: 1775.881  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 18066 Format: Numérique

**V99: Si oui, combien avez-vous investi par investissement d'immobilier?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 19584 Moyenne: 151.401 Ecart-type: 1607.514  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 19584 Format: Numérique

**SIOUICOMBIENAVIEZVOUSINVESTIPARA: Si oui, combien avez-vous investi par autre investissement ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 23887 Moyenne: 277.266 Ecart-type: 2181.636  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 6 Intervalle: 0 - 23887 Format: Numérique

**PRCISERLAUTRETYPEINVESTISSEME: Préciser l'autre type d'investissement**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 7 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 20 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
ACHAT DE DOMAINE		1	14.3%
ACHAT DE VOITURE		1	14.3%
FONDS DE ROULEMENT		1	14.3%
Materiel de tpt		1	14.3%
apport en compte cou		1	14.3%
immeuble		1	14.3%
materiel mœcaux		1	14.3%

## AVEZVOUSFAITETOUUPRUVUDESINVESTI: Avez-vous fait et/ou prévu des investissements en 2017 ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 148 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		75	50.7%
Oui		73	49.3%

## V103: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par fonds propre?(1\$)

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 7846 Moyenne: 210.069 Ecart-type: 774.006  
Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 6 Intervalle: 0 - 7846 Format: Numérique

## V104: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par augmentation de

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 1178 Moyenne: 11.752 Ecart-type: 104.651  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 1178 Format: Numérique

## V105: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par emprunt/banque I

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 11220 Moyenne: 103.121 Ecart-type: 934.61  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 11220 Format: Numérique

## V106: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par emprunt banque A

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 10357 Moyenne: 116.678 Ecart-type: 1020.863  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 10357 Format: Numérique

**V107: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par emprunt banque c**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Décimal: 0 Largeur: 1 Intervalle: 0 - 0 Format: Numérique

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
0		149	100%

**V108: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par autres?(1<sup>er</sup> semestre**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 493 Moyenne: 6.356 Ecart-type: 47.241  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 3 Intervalle: 0 - 493 Format: Numérique

**V109: Préciser l'autre source de financement (1<sup>er</sup> semestre 2017)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 2 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 21 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
EXEDANT PRODUIT CHAR		1	50%
subvention d'Équipem		1	50%

**V110: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par fonds propre?(2<sup>ème</sup>**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 3834 Moyenne: 139.38 Ecart-type: 458.229  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 6 Intervalle: 0 - 3834 Format: Numérique

**V111: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par augmentation de**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Décimal: 0 Largeur: 2 Intervalle: 0 - 15 Format: Numérique

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
0		146	98%
5		1	0.7%
10		1	0.7%
15		1	0.7%

**V112: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par emprunt/banque I**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 2000 Moyenne: 34.336 Ecart-type: 196.31  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 2000 Format: Numérique

**V113: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par emprunt banque Ã©**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 5000 Moyenne: 33.557 Ecart-type: 409.616  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 5000 Format: Numérique

**V114: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par emprunt banque c**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Décimal: 0 Largeur: 1 Intervalle: 0 - 0 Format: Numérique

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
0		149	100%

### V115: Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par autres?(2<sup>ème</sup> semestre 2017)

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 676 Moyenne: 6.268 Ecart-type: 57.756  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 3 Intervalle: 0 - 676 Format: Numérique

### V116: Préciser l'autre source de financement (2<sup>ème</sup> semestre 2017)

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 0 Non valide: 149  
Type: Discret Décimal: 2 Largeur: 8 Intervalle: - Format: Numérique

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie
Sysmiss	

### V117: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de renouvellement ?(1<sup>ere</sup> semestre 2017)

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 8244 Moyenne: 162.832 Ecart-type: 778.579  
Type: Continu Décimal: 14 Largeur: 17 Intervalle: 0 - 8244 Format: Numérique

### V118: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de modernisation ?(1<sup>ere</sup> semestre 2017)

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 10569 Moyenne: 103.028 Ecart-type: 870.725  
Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 6 Intervalle: 0 - 10569 Format: Numérique

**V119: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de capacité?(1ere semestre**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 3095 Moyenne: 69.02 Ecart-type: 336.319  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 3095 Format: Numérique

**V120: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement d'immobilier?(1ere semestr**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 1988 Moyenne: 23.765 Ecart-type: 171.919  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 1988 Format: Numérique

**V121: Si oui, combien aviez-vous investi par autre investissement ?(1ere semestre 2017**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 10357 Moyenne: 89.329 Ecart-type: 853.62  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 10357 Format: Numérique

**V122: Préciser l'autre type d'investissement (1ere semestre 2017)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 1 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 2 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
40		1	100%

**V123: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de renouvellement ? (2<sup>e</sup>me**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 1998 Moyenne: 78.321 Ecart-type: 255.458  
 Type: Continu Décimal: 1 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 1998 Format: Numérique

**V124: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de modernisation ?(2<sup>ème</sup> semestre)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 5000 Moyenne: 63.572 Ecart-type: 429.8  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 6 Intervalle: 0 - 5000 Format: Numérique

**V125: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de capacité?(2<sup>ème</sup> semestre)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 2000 Moyenne: 47.242 Ecart-type: 231.68  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 2000 Format: Numérique

**V126: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement d'immobilier?(2<sup>ème</sup> semestre)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 800 Moyenne: 9.896 Ecart-type: 69.091  
 Type: Continu Décimal: 1 Largeur: 3 Intervalle: 0 - 800 Format: Numérique

**V127: Si oui, combien aviez-vous investi par autre investissement ?(2<sup>ème</sup> semestre 2017)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 476 Moyenne: 14.711 Ecart-type: 69.881  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 3 Intervalle: 0 - 476 Format: Numérique

**V128: Préciser l'autre type d'investissement (2<sup>ème</sup> semestre 2017)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 0 Non valide: 149  
 Type: Discret Décimal: 2 Largeur: 8 Intervalle: - Format: Numérique

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie
Sysmiss	

## AVEZ-VOUS PRUDES INVESTISSEMENTS: Avez-vous prévu des investissements pour l'année 2018 ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 144 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		89	61.8%
Oui		55	38.2%

## V130: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par fonds propre?(1A)

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 8318.26 Moyenne: 230.233 Ecart-type: 855.947  
Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 8318.26 Format: Numérique

## V131: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par augmentation de

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 3320 Moyenne: 22.282 Ecart-type: 271.985  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 3320 Format: Numérique

## V132: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par emprunt/banque l

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 16600 Moyenne: 138.783 Ecart-type: 1365.269  
Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 16600 Format: Numérique

## V133: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par emprunt banque A

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0  
Type: Discret Décimal: 0 Largeur: 1 Intervalle: 0 - 0 Format: Numérique

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
0		149	100%

#### V134: Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par emprunt banque c

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 16.6 Moyenne: 0.111 Ecart-type: 1.36  
Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 16.6 Format: Numérique

#### V135: Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par autres?(1<sup>er</sup> semestre

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 11.62 Moyenne: 0.078 Ecart-type: 0.952  
Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 11.62 Format: Numérique

#### V136: Préciser l'autre source de financement (1<sup>er</sup> semestre 2018)

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 0 Non valide: 149  
Type: Discret Décimal: 2 Largeur: 8 Intervalle: - Format: Numérique

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie
Sysmiss	

#### V137: Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par fonds propre?(2<sup>ème</sup> semestre

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 2700 Moyenne: 143.993 Ecart-type: 411.234  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 2700 Format: Numérique

**V138: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par augmentation de**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Décimal: 0 Largeur: 2 Intervalle: 0 - 10 Format: Numérique

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
0		148	99.3%
10		1	0.7%

**V139: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par emprunt/banque I**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 20000 Moyenne: 185.57 Ecart-type: 1662.526  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 20000 Format: Numérique

**V140: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par emprunt banque A©**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Décimal: 0 Largeur: 1 Intervalle: 0 - 0 Format: Numérique

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
0		149	100%

**V141: Si oui, combien avez-vous investi par source de financement par emprunt banque c**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0  
 Type: Discret Décimal: 0 Largeur: 1 Intervalle: 0 - 0 Format: Numérique

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
0		149	100%

**V142: Si oui, combien aviez-vous investi par source de financement par autres? (2<sup>e</sup> semestre)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0

Type: Discret Décimal: 0 Largeur: 2 Intervalle: 0 - 16 Format: Numérique

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
0		148	99.3%
16		1	0.7%

**V143: Préciser l'autre source de financement (2<sup>e</sup> semestre 2018)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 0 Non valide: 149

Type: Discret Décimal: 2 Largeur: 8 Intervalle: - Format: Numérique

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie
Sysmiss	

**V144: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de renouvellement ? (1<sup>er</sup> semestre)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 4980 Moyenne: 137.641 Ecart-type: 596.069

Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 4980 Format: Numérique

**V145: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de modernisation ?(1ere se**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 16600 Moyenne: 155.416 Ecart-type: 1371.319  
 Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 16600 Format: Numérique

**V146: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de capacité?(1ere semestre**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 1660 Moyenne: 41.077 Ecart-type: 207.406  
 Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 1660 Format: Numérique

**V147: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement d'immobilier?(1ere semestr**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 2418.62 Moyenne: 36.275 Ecart-type: 248.935  
 Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 2418.62 Format: Numérique

**V148: Si oui, combien aviez-vous investi par autre investissement ?(1ere semestre 2018**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 2144.72 Moyenne: 21.079 Ecart-type: 185.355  
 Type: Continu Décimal: 2 Largeur: 7 Intervalle: 0 - 2144.72 Format: Numérique

**V149: Préciser l'autre type d'investissement (1ere semestre 2018)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 1 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 2 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
20		1	100%

**V150: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de renouvellement ? (2<sup>ème</sup> me**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 2700 Moyenne: 93.846 Ecart-type: 340.222  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 2700 Format: Numérique

---

**V151: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de modernisation ?(2<sup>ème</sup> me se**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 20000 Moyenne: 192.98 Ecart-type: 1662.678  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 20000 Format: Numérique

---

**V152: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement de capacité?(2<sup>ème</sup> me semestre**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 1200 Moyenne: 18.966 Ecart-type: 113.758  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 1200 Format: Numérique

---

**V153: Si oui, combien aviez-vous investi par investissement d'immobilier?(2<sup>ème</sup> me semestr**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 1000 Moyenne: 9.544 Ecart-type: 84.29  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 1000 Format: Numérique

---

**V154: Si oui, combien aviez-vous investi par autre investissement ?(2<sup>ème</sup> me semestre 2018**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 1722 Moyenne: 14.403 Ecart-type: 143.314  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 1722 Format: Numérique

---

**V155: Préciser l'autre type d'investissement (2<sup>ème</sup> me semestre 2018)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 0 Non valide: 149  
 Type: Discret Décimal: 2 Largeur: 8 Intervalle: - Format: Numérique

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie
Sysmiss	

#### I3:

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 29922 Moyenne: 1009.888 Ecart-type: 3821.005  
Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 29922 Format: Numérique

#### I4:

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 29922 Moyenne: 1009.888 Ecart-type: 3821.005  
Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 29922 Format: Numérique

#### I6\_1:

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 19470 Moyenne: 447.975 Ecart-type: 1943.497  
Type: Continu Décimal: 14 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 19470 Format: Numérique

#### I6\_2:

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 5750 Moyenne: 213.743 Ecart-type: 680.027  
Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 17 Intervalle: 0 - 5750 Format: Numérique

#### I7\_1:

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 19470 Moyenne: 447.975 Ecart-type: 1943.497  
Type: Continu Décimal: 14 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 19470 Format: Numérique

**I7\_2:****Fichier de microdonnées: EPM\_2017****Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 5750 Moyenne: 213.743 Ecart-type: 680.027  
 Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 17 Intervalle: 0 - 5750 Format: Numérique

**I9\_1:****Fichier de microdonnées: EPM\_2017****Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 16600 Moyenne: 391.487 Ecart-type: 1650.009  
 Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 16600 Format: Numérique

**I9\_2:****Fichier de microdonnées: EPM\_2017****Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 20000 Moyenne: 329.738 Ecart-type: 1744.505  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 20000 Format: Numérique

**I10\_1:****Fichier de microdonnées: EPM\_2017****Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 16600 Moyenne: 391.487 Ecart-type: 1650.009  
 Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0 - 16600 Format: Numérique

**I10\_2:****Fichier de microdonnées: EPM\_2017****Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0 Maximum: 20000 Moyenne: 329.738 Ecart-type: 1744.505  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 20000 Format: Numérique

**VOTRESTRUCTUREATELLESOUMISREUD: Votre structure a-t-elle soumis/reçu des demandes de financement les cinq derni****Fichier de microdonnées: EPM\_2017**

**Aperçu**

Valide: 146 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		63	43.2%
Oui		83	56.8%

**POURQUELOBJECTIFCFINANCEMENTT: Pour quel objectif ce financement Ã©tait-il destinÃ© ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 81 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
1		2	2.5%
A		32	39.5%
AB		20	24.7%
ABY		1	1.2%
AY		2	2.5%
B		20	24.7%
Y		4	4.9%

**PRCISERLAUTREOBJECTIF: Préciser l'autre objectif**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 6 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 30 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Acquisition du matériel		1	16.7%
COSOMMATION		1	16.7%
achats de véhicules		1	16.7%
financement d'un nouveau proje		1	16.7%
renouvellement du parc auto		1	16.7%
rien à cris		1	16.7%

### LESDEMANDESPROVIENNENTELLESDEQUE: Les demandes proviennent-elles de quel type d'entreprises?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 8 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

#### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
A		1	12.5%
ABC		5	62.5%
BC		1	12.5%
C		1	12.5%

### COMBIENDEMANDESDEFINANCEMENTAV: Combien de demandes de financement aviez-vous reçu l'année passée

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 4 Non valide: 145 Minimum: 9 Maximum: 999 Moyenne: 594 Ecart-type: 490.204  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 3 Intervalle: 9 - 999 Format: Numérique

### COMBIENDEFOISVOTRESTRUCTUREATELL: Combien de fois votre structure a-t-elle accordé le financement l'année

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 4 Non valide: 145 Minimum: 9 Maximum: 999 Moyenne: 589.5 Ecart-type: 492.595  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 3 Intervalle: 9 - 999 Format: Numérique

## AQUELTYPEDINSTITUTIONLESDEMANDES: A quel type d'institution les demandes étaient-elles adressées ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 76 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
1		1	1.3%
A		59	77.6%
AB		7	9.2%
ABY		3	3.9%
B		5	6.6%
Y		1	1.3%

## PRCISERLAUTREINSTITUTION: Préciser l'autre institution

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 1 Non valide: 0  
Type: Discret Largeur: 9 Intervalle: - Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
UPU, PSPU		1	100%

## V174: Combien de fois votre structure a-t-elle fait de demandes de financement les cin

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 69 Non valide: 80 Minimum: 0 Maximum: 999 Moyenne: 40.203 Ecart-type: 170.777  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 3 Intervalle: 0 - 999 Format: Numérique

**V175: Combien de fois votre structure a-t-elle obtenu le financement les cinq dernières**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 67 Non valide: 82 Minimum: 0 Maximum: 999 Moyenne: 40.403 Ecart-type: 172.073  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 3 Intervalle: 0 - 999 Format: Numérique

**POURQUELLESRAISONSLLEDEMANDEST: Pour quelles raisons les demandes étaient-elles refusées ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 24 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
AB		2	8.3%
ABC		3	12.5%
AY		1	4.2%
B		10	41.7%
BC		1	4.2%
C		2	8.3%
Y		5	20.8%

**PRCISERLAUTRERAISSON: Préciser l'autre raison**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 5 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 55 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
DOSSIER EN COURS		1	20%
Faiblesse des fonds propre; ratio d'endettement élevé		1	20%
NON ADAPTE		1	20%
PAS DE CAPACITÉ D'ENDETTEMENT		1	20%

SUR DEMANDE DU PAL MEME MAIS MAIS OBTENU EN 2017

1

20%

## ENQUELLESANNESCESFINANCEMENTS0: En quelles années ces financements ont-ils été obtenus ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

### Aperçu

Valide: 61 Non valide: 0

Type: Discret Largeur: 7 Intervalle: - Format: character

### Questions et instructions

#### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
2017		1	1.6%
3		1	1.6%
A		5	8.2%
AB		4	6.6%
ABC		3	4.9%
ABCD		2	3.3%
ABCDE		20	32.8%
ABCDEF		1	1.6%
ABD		1	1.6%
AC		1	1.6%
ACE		1	1.6%
AE		2	3.3%
B		4	6.6%
BC		1	1.6%
BCD		1	1.6%
BCDE		1	1.6%
BD		1	1.6%
C		4	6.6%
CE		1	1.6%
D		4	6.6%
E		2	3.3%

## QUELESTLEMONTANTDESFINANCEMENTS0: Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par financement de

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 34 Non valide: 115 Minimum: 0 Maximum: 37957 Moyenne: 4466.265 Ecart-type: 9234.644  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 37957 Format: Numérique

**V180: Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par investissement**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 10 Non valide: 139 Minimum: 0.8 Maximum: 15806 Moyenne: 3374.48 Ecart-type: 5013.748  
 Type: Continu Décimal: 1 Largeur: 5 Intervalle: 0.8 - 15806 Format: Numérique

**V181: Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par autres finance**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 5 Non valide: 144 Minimum: 12 Maximum: 5198 Moyenne: 2807.2 Ecart-type: 2378.639  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 12 - 5198 Format: Numérique

**PRCISERLAUTREFINANCEMENT1ERSEM: Préciser l'autre financement (1er semestre)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 1 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 18 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
LIGNE DE DECOUVERT		1	100%

**V183: Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par financement de**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 31 Non valide: 118 Minimum: 0 Maximum: 52503 Moyenne: 5965.968 Ecart-type: 13682.167  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 52503 Format: Numérique

**V184: Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par investissement**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 10 Non valide: 139 Minimum: 0.7 Maximum: 22086 Moyenne: 6692.57 Ecart-type: 8814.005  
 Type: Continu Décimal: 1 Largeur: 5 Intervalle: 0.7 - 22086 Format: Numérique

**V185: Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2016 par autres finance**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 8 Non valide: 141 Minimum: 4 Maximum: 41200 Moyenne: 7169.875 Ecart-type: 14080.521  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 5 Intervalle: 4 - 41200 Format: Numérique

**PRCISERLAUTREFINANCEMENT2MES: Préciser l'autre financement (2<sup>e</sup>me semestre)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 1 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 18 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
AVANCE SUR FACTURE		1	100%

**V187: Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2015 par financement de**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 28 Non valide: 121 Minimum: 0 Maximum: 63713 Moyenne: 7014.554 Ecart-type: 16514.329  
 Type: Continu Décimal: 1 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 63713 Format: Numérique

**V188: Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2015 par investissement**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 10 Non valide: 139 Minimum: 1 Maximum: 14520 Moyenne: 4237.8 Ecart-type: 4970.898  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 5 Intervalle: 1 - 14520 Format: Numérique

**V189: Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2015 par autres finance**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 4 Non valide: 145 Minimum: 9 Maximum: 4197 Moyenne: 1655.75 Ecart-type: 1877.387  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 9 - 4197 Format: Numérique

**V190: Préciser l'autre financement (1er semestre)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 1 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 12 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
CONSOMMATION		1	100%

**V191: Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2015 par financement de**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 26 Non valide: 123 Minimum: 0 Maximum: 52536 Moyenne: 5491.846 Ecart-type: 12740.97  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 5 Intervalle: 0 - 52536 Format: Numérique

**V192: Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2015 par investissement**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 10 Non valide: 139 Minimum: 0.6 Maximum: 17009 Moyenne: 4571.26 Ecart-type: 6175.367  
 Type: Continu Décimal: 1 Largeur: 5 Intervalle: 0.6 - 17009 Format: Numérique

**V193: Quel est le montant des financements obtenus/accordés en 2015 par autres finance**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 8 Non valide: 141 Minimum: 5 Maximum: 5285 Moyenne: 1589.125 Ecart-type: 2009.676  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 5 - 5285 Format: Numérique

**V194: Préciser l'autre financement (2<sup>ème</sup> semestre)**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 1 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 18 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
AVANCE SUR FACTURE		1	100%

**QUELTAITLFFECTIFDUPERSONNELPE: Quel était l'effectif du personnel permanent en 2016 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 143 Non valide: 6 Minimum: 1 Maximum: 1554 Moyenne: 109.245 Ecart-type: 231.56  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 1 - 1554 Format: Numérique

**QUELTAITLFFECTIFTOTALDUPERSON: Quel était l'effectif total du personnel temporaire en 2016 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 136 Non valide: 13 Minimum: 0 Maximum: 1614 Moyenne: 56.699 Ecart-type: 199.899  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 1614 Format: Numérique

**QUELESTLEFFECTIFDUPERSONNELPERMA: Quel est l'effectif du personnel permanent au 1er semestre 2017 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 143 Non valide: 6 Minimum: 1 Maximum: 1885 Moyenne: 105.063 Ecart-type: 237.304  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 1 - 1885 Format: Numérique

**ENVISAGEZVOUSDREUIRECETEEFFECT: Envisagez-vous de réduire cet effectif au 2<sup>e</sup> semestre 2017 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 145 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		130	89.7%
Oui		15	10.3%

### SIUIDECOMBIEN: Si oui, de combien ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 14 Non valide: 135 Minimum: 1 Maximum: 29 Moyenne: 6.786 Ecart-type: 8.577  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 2 Intervalle: 1 - 29 Format: Numérique

### ENVISAGEZVOUSDAUGMENTERCETEEFFECT: Envisagez-vous d'augmenter cet effectif au 2<sup>e</sup> semestre 2017 ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 137 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

## Questions et instructions

### CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		100	73%
Oui		37	27%

### SIUIDECOMBIEN\_A: Si oui, de combien ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

#### Aperçu

Valide: 36 Non valide: 113 Minimum: 0 Maximum: 251 Moyenne: 24.25 Ecart-type: 55.527  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 3 Intervalle: 0 - 251 Format: Numérique

### QUELESTLEFFECTIFDUPERSONNELTEMPO: Quel est l'effectif du personnel temporaire au 1er semestre 2017 ?

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 122 Non valide: 27 Minimum: 0 Maximum: 1311 Moyenne: 58.385 Ecart-type: 202.479  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 4 Intervalle: 0 - 1311 Format: Numérique

**V203: Envisagez-vous de réduire cet effectif au 2<sup>e</sup>me semestre 2017 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 138 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		125	90.6%
Oui		13	9.4%

**SIOUIDECOMBIEN\_B: Si oui, de combien ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 12 Non valide: 137 Minimum: 1 Maximum: 50 Moyenne: 11.667 Ecart-type: 15.576  
 Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 2 Intervalle: 1 - 50 Format: Numérique

**V205: Envisagez-vous d'augmenter cet effectif au 2<sup>e</sup>me semestre 2017 ?**

Fichier de microdonnées: EPM\_2017

**Aperçu**

Valide: 136 Non valide: 0  
 Type: Discret Largeur: 3 Intervalle: - Format: character

**Questions et instructions**

## CATÉGORIES

Valeur	Catégorie	le cas	
Non		114	83.8%
Oui		22	16.2%

## **SIOUIDECOMBIEN\_C: Si oui, de combien ?**

**Fichier de microdonnées: EPM\_2017**

### **Aperçu**

Valide: 19 Non valide: 130 Minimum: 1 Maximum: 111 Moyenne: 13.053 Ecart-type: 24.948  
Type: Continu Décimal: 0 Largeur: 3 Intervalle: 1 - 111 Format: Numérique

---

## **POIDS:**

**Fichier de microdonnées: EPM\_2017**

### **Aperçu**

Valide: 149 Non valide: 0 Minimum: 0.667 Maximum: 1951.857 Moyenne: 147.436 Ecart-type: 454.753  
Type: Continu Décimal: 15 Largeur: 18 Intervalle: 0.666666686534882 - 1951.85717773438 Format: Numérique

---

# Documentation de l'étude

## Questionnaires

### Questionnaire du secteur Agriculture

Titre	Questionnaire du secteur Agriculture
subtitle	Aucun
Auteur(s)	Direction générale des études et analyses économiques
Date	2018-12-07
Pays	Togo
Langue	Français
Contributeur(s)	- Direction générale des études et analyses économiques - Programme des nations-unies pour le développement - Union européenne
Editeur(s)	Direction générale des études et analyses économiques
Description	Questionnaire du secteur Agriculture
Résumé	Les données qualitatives collectées à des fins d'analyse et de prévision conjoncturelle concernent principalement les quatre trimestres de l'année 2018 tandis que les données quantitatives recueillies à des fins d'analyse structurelle couvrent l'année 2017, les 1er et 2ème semestres de l'année 2018 et les prévisions pour les 1er et 2ème semestres 2019. Les principales variables qui ont fait l'objet de cette étude sont, entre autres : la situation financière, le niveau d'activité, la tendance du niveau de production et d'investissement, les contraintes de production, l'évolution du niveau de stocks, l'exportation, l'importation, le chiffre d'affaires et l'évolution de l'effectif des salariés aussi bien temporaires que permanents.
Documents techniques	Néant
Nom du fichier	Questionnaire_Agriculture_EPM_2018.pdf

### Questionnaire Assurance

Titre	Questionnaire Assurance
subtitle	Aucun
Auteur(s)	Direction générale des études et analyses économiques
Date	2018-12-07T00:30
Pays	Togo
Langue	français
Contributeur(s)	- Direction générale des études et analyses économiques - Programme des ntions-unie pour le développement - Union européenne
Editeur(s)	Direction générale des études et analyses économiques
Description	Ce questionnaire est administré pour les entreprises du secteur des Assurances
Résumé	Ce questionnaire vise à collecter à des fins d'analyse et de prévision conjoncturelle concernent principalement les quatre trimestres de l'année 2018 tandis que les données quantitatives recueillies à des fins d'analyse structurelle couvrent l'année 2017, les 1er et 2ème semestres de l'année 2018 et les prévisions pour les 1er et 2ème semestres 2019. Les principales variables qui ont fait l'objet de cette étude sont, entre autres : la situation financière, le niveau d'activité, la tendance du niveau de production et d'investissement, les contraintes de production, l'évolution du niveau de stocks, l'exportation, l'importation, le chiffre d'affaires et l'évolution de l'effectif des salariés aussi bien temporaires que permanents.
Documents techniques	Aucun
Nom du fichier	Questionnaire_Banque_EPM_2018.pdf

## Questionnaire Banque

Titre	Questionnaire Banque
subtitle	Aucun
Auteur(s)	Direction générale des études et analyses économiques
Date	2018-12-07
Pays	Togo
Langue	français
Contributeur(s)	Direction générale des études et analyses économiques Programme des nations-unies pour le développement Union européenne
Editeur(s)	Direction générale des études et analyses économiques
Description	Ce questionnaire est adressé au secteur bancaire
Résumé	Les données qualitatives collectées à des fins d'analyse et de prévision conjoncturelle concernent principalement les quatre trimestres de l'année 2018 tandis que les données quantitatives recueillies à des fins d'analyse structurelle couvrent l'année 2017, les 1er et 2ème semestres de l'année 2018 et les prévisions pour les 1er et 2ème semestres 2019. Les principales variables qui ont fait l'objet de cette étude sont, entre autres : la situation financière, le niveau d'activité, la tendance du niveau de production et d'investissement, les contraintes de production, l'évolution du niveau de stocks, l'exportation, l'importation, le chiffre d'affaires et l'évolution de l'effectif des salariés aussi bien temporaires que permanents.
Documents techniques	Néant
Nom du fichier	Questionnaire_Banque_EPM_2018.pdf

## Questionnaire du secteur du commerce

Titre	Questionnaire du secteur du commerce
Langue	français
Contributeur(s)	Direction générale des études et analyses économiques Programme des nations unies pour le développement Union européenne
Editeur(s)	Direction générale des études et analyses économiques
Description	Ce questionnaire est destiné aux entreprises du secteur du commerce sélectionné
Nom du fichier	Questionnaire_Commerce_EPM_2018.pdf

## Questionnaire destiné aux entreprises du secteur des services

Titre	Questionnaire destiné aux entreprises du secteur des services
subtitle	Aucun
Auteur(s)	Direction générale des études et analyses économiques
Date	2018-12-07
Pays	Togo
Langue	français
Résumé	Les données qualitatives collectées à des fins d'analyse et de prévision conjoncturelle concernent principalement les quatre trimestres de l'année 2018 tandis que les données quantitatives recueillies à des fins d'analyse structurelle couvrent l'année 2017, les 1er et 2ème semestres de l'année 2018 et les prévisions pour les 1er et 2ème semestres 2019. Les principales variables qui ont fait l'objet de cette étude sont, entre autres : la situation financière, le niveau d'activité, la tendance du niveau de production et d'investissement, les contraintes de production, l'évolution du niveau de stocks, l'exportation, l'importation, le chiffre d'affaires et l'évolution de l'effectif des salariés aussi bien temporaires que permanents.
Nom du fichier	Questionnaire_Service_EPM_2018.pdf

## Autres ressources

## Questionnaire industrie

---

Titre	Questionnaire industrie
subtitle	Aucun
Auteur(s)	Direction générale des études et analyses économiques
Date	2018-12-07
Pays	Togo
Langue	français
Résumé	Les données qualitatives collectées à des fins d'analyse et de prévision conjoncturelle concernent principalement les quatre trimestres de l'année 2018 tandis que les données quantitatives recueillies à des fins d'analyse structurelle couvrent l'année 2017, les 1er et 2ème semestres de l'année 2018 et les prévisions pour les 1er et 2ème semestres 2019. Les principales variables qui ont fait l'objet de cette étude sont, entre autres : la situation financière, le niveau d'activité, la tendance du niveau de production et d'investissement, les contraintes de production, l'évolution du niveau de stocks, l'exportation, l'importation, le chiffre d'affaires et l'évolution de l'effectif des salariés aussi bien temporaires que permanents.
Nom du fichier	Questionnaire_Industrie_EPM_2018.pdf

---